

Bilan Semestriel du contrat de liquidité contracté par WEDIA avec TP ICAP

Au titre du contrat de liquidité portant sur les actions de la société WEDIA, confié à TP ICAP (Europe), les moyens suivants figuraient au compte de liquidité ouvert à la date 30/06/2022 :

- 2.685 titres
- 45.533,47 euros en espèces

Au cours du 1^{er} semestre 2022, il a été négocié un total de :

ACHAT	5.496 titres	219.783,40 EUR	326 transactions
VENTE	4.998 titres	199.023,50 EUR	247 transactions

Il est rappelé que lors du dernier bilan semestriel du contrat, au 31/12/2021, les moyens suivants figuraient au compte de liquidité :

- 2.187 titres
- 66.304,76 euros en espèces

Il est rappelé que lors de la mise en place du nouveau contrat de liquidité au 07/03/2019, les moyens

suyvants ont été mis à disposition :

- 3,277 titres
- 29,368.09 Euros en espèce

Prochain rendez-vous : Chiffre d'affaires semestriel 2022, le jeudi 28 juillet 2022 après bourse

[A propos de Wedia \(Isin : FR0010688440- ALWED\) - www.wedia-group.com](#)

Coté sur Euronext Growth, [Wedia](#) est un Groupe international, leader dans les logiciels SaaS et le conseil dédiés aux directions du marketing et de la communication. Au travers de ses trois marques, Wedia, Galilée et Iconosquare, le Groupe accompagne ses clients, grands comptes et ETI, dans la gestion du cycle de vie de leurs contenus marketing (description produit, photos, vidéos, 3D, packaging...) depuis leur création jusqu'à leur diffusion sur tous les canaux physiques et digitaux.

Les offres du Groupe permettent ainsi de décliner un marketing cohérent et personnalisé, sans limite d'échelle, contribuant aux succès commerciaux de ses clients. Ces succès sont confirmés par les analystes du Gartner et de Forrester qui classent Wedia dans le Top 10 des acteurs mondiaux du domaine.

Le groupe Wedia compte, parmi ses clients, près de 250 marques mondiales, des centaines d'ETI et plus de 550.000 utilisateurs dans plus de 40 pays. Il a réalisé un chiffre d'affaires 2021 de 15,7 M€, dont plus de 55 % de revenus récurrents, et appuie son développement sur un mix éprouvé de croissance organique et externe.

de plus de 11 M€, dont plus de 50 % de revenus récurrents, et appuie son développement sur un mix éprouvé de croissance organique et externe.

CONTACTS

Nicolas BOUTET – PDG – Olivier SCHMITZ – DAF – actionnaires@wedia-group.com