

## Chiffre d'affaires à neuf mois 2022/23 en croissance de +11% Confirmation des objectifs annuels

Chiffre d'affaires En M€ - données consolidées non auditées	2022/23	2021/22	Variation	Variation à périmètre* et change constants
1 <sup>er</sup> trimestre	122,0	115,2	+6%	+3%
2 <sup>ème</sup> trimestre	115,1	102,6	+12%	+5%
3 <sup>ème</sup> trimestre	139,1	122,3	+14%	+6%
<b>Total 9 mois</b>	<b>376,2</b>	<b>340,2</b>	<b>+11%</b>	<b>+5%</b>

\* Hors Everest Group *consulting* consolidé depuis le 01/05/2021, why innovation! consolidé depuis le 01/11/2021, NewVantage Partners consolidé depuis le 01/01/2022, Nomadéis consolidé depuis le 01/04/2022, PEN Partnership consolidé depuis le 01/08/2022 et Coeus Consulting consolidé depuis le 01/10/2022.

### Progression de +14% du chiffre d'affaires au 3<sup>ème</sup> trimestre 2022/23, dont +6% en organique

Au 3<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice 2022/23 (du 1<sup>er</sup> octobre au 31 décembre 2022), Wavestone a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de 139,1 M€, en croissance de +14% par rapport au 3<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice précédent.

Le 3<sup>ème</sup> trimestre 2022/23 a bénéficié de la consolidation du cabinet de conseil britannique Coeus Consulting depuis le 1<sup>er</sup> octobre 2022, qui fait suite aux consolidations de Nomadéis depuis le 1<sup>er</sup> avril 2022 et de PEN Partnership depuis le 1<sup>er</sup> août 2022.

À taux de change et périmètre constants, le chiffre d'affaires trimestriel progresse de +6%. L'effet jour est défavorable sur le trimestre écoulé et s'établit à -1,6%.

À l'issue des neuf premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires consolidé de Wavestone s'est élevé à 376,2 M€, en hausse de +11%, dont +5% à périmètre et change constants (effet jour de -1,0%).

### Solide progression des prix de vente et taux d'activité de 74% sur neuf mois

Le taux d'activité s'est inscrit en baisse au 3<sup>ème</sup> trimestre, sous l'effet des nombreuses arrivées de nouveaux collaborateurs depuis le mois de septembre. Sur neuf mois, le taux s'est ainsi établi à 74%, à comparer à 75% au 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice.

Le taux journalier moyen s'est élevé à 886 € sur neuf mois, en progression de +4% par rapport au prix de vente moyen constaté sur l'ensemble de l'exercice précédent (854 €). Les prix de vente ont ainsi continué de progresser, notamment sous l'effet de l'intégration de PEN Partnership et Coeus Consulting qui ont contribué pour +10 € au chiffre de la période. À taux de change constants, le taux journalier moyen s'établit à 879 €, en progression de +3%.

Sur le plan commercial, la prise de commande a été solide sur la fin de l'année civile, comme c'est traditionnellement le cas à cette période de l'année. Le carnet de commande s'élevait ainsi à 4,0 mois au 31 décembre 2022 (3,7 mois à fin septembre 2022).

## Dépassement du plan de recrutement annuel, ralentissement du turn-over

Wavestone a maintenu un rythme de recrutement soutenu et prévoit désormais de dépasser sensiblement son plan de marche annuel de 1 000 recrutements bruts en 2022/23.

Le turn-over a marqué une décélération sur le trimestre. À fin décembre, il s'établissait ainsi à 17% sur 12 mois glissants, contre 19% à mi-exercice. Même si cette tendance est positive, le cabinet souhaite rester prudent quant à l'évolution du turn-over au cours des trimestres à venir.

Au 31 décembre 2022, Wavestone comptait 4 198 collaborateurs, dont 126 issus des rapprochements avec Nomadéis, PEN Partnership et Coeus Consulting, contre 3 864 au 30 septembre et 3 732 fin mars à l'issue de l'exercice 2021/22.

## Confirmation des objectifs annuels 2022/23, environnement de marché moins porteur en 2023

Le 3<sup>ème</sup> trimestre n'a pas marqué d'inflexion majeure, tant au niveau des indicateurs opérationnels que dans la dynamique commerciale.

L'année 2023 débute dans un marché globalement moins porteur, marqué par plus de prudence de la part des donneurs d'ordres face à la dégradation des indicateurs économiques. L'environnement reste en outre défavorable dans le secteur public en France. Si ce contexte pèse sur la demande dans certains secteurs d'activité (industrie, assurance, secteur public), d'autres tels que la banque, l'énergie ou encore le luxe continuent à présenter d'intéressantes opportunités de développement.

Le cabinet reste confiant sur le fait de poursuivre sa croissance dans les mois à venir, en maintenant une activité commerciale intense dirigée vers les secteurs les mieux orientés.

À l'issue des neuf premiers mois de l'exercice, le cabinet confirme ses objectifs annuels 2022/23 : réaliser un chiffre d'affaires consolidé supérieur à 525 M€, tenant compte de la consolidation de PEN Partnership et de Coeus Consulting, et dégager une marge opérationnelle courante de l'ordre de 15% sur l'exercice.

En matière de croissance externe, Wavestone entend poursuivre sa politique d'acquisitions ciblées, en donnant la priorité aux Etats-Unis, sans s'interdire des opérations tactiques dans d'autres géographies.

**Prochain rendez-vous** : publication du chiffre d'affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre 2022/23, le jeudi 27 avril 2023, après la clôture des marchés d'Euronext.

## A propos de Wavestone

*Dans un monde où savoir se transformer est la clé du succès, Wavestone s'est donné pour mission d'éclairer et guider les grandes organisations dans leurs transformations les plus critiques avec l'ambition de les rendre positives pour toutes les parties prenantes. Une ambition ancrée dans l'ADN du cabinet et résumée par la signature « The Positive Way ».*

*Wavestone rassemble plus de 4 000 collaborateurs en Europe, aux Etats-Unis et en Asie.*

*Wavestone est coté sur Euronext à Paris et labellisé Great Place To Work®.*

### Wavestone

**Pascal IMBERT**

Président – Directeur général

Tél. : 01 49 03 20 00

**Justine BROSSET**

Communication financière

Tél. : 01 49 03 20 00

### Actus

**Mathieu OMNES**

Relations analystes - investisseurs

Tél. : 01 53 67 36 92

**Déborah SCHWARTZ**

Relations presse

Tél. : 01 53 67 36 35