

Réalisation en 2022

- Croissance de l'activité au cours de l'exercice : **+17%**
- Investissements soutenus dans la plateforme
- Implémentation réussie auprès de nouveaux clients
- Objectif 2022 de nouveaux clients atteint

Perspective 2023

- Poursuite des investissements dans le développement de la plateforme
- Développement de nouveaux partenariats stratégiques
- Poursuite du développement commercial

Puteaux, le 28 février 2023. Eniblock, filiale de The Blockchain Group et plateforme tout-en-un présente sur l'ensemble de la chaîne de valeur de la technologie blockchain, publie son activité annuelle au 28 février 2023. Acteur montant dans une innovation de rupture, Eniblock a, en 2022, accéléré ses investissements pour préparer son avenir et testé la validité de ses solutions logicielles en environnement réel auprès des premiers utilisateurs de sa plateforme.

Données (en K€)	2022	2021	Variation ⁽¹⁾
Chiffre d'affaires et autres produits (2)	4 230	3 614	+ 17% / + 616 K€

(1) La croissance entre les deux périodes correspond au périmètre au 31 décembre 2022 d'Eniblock après la fusion de la société avec sa filiale XDEV Tech intervenue avant la clôture de l'exercice 2022. Les données présentées sont non auditées et normatives pour une meilleure compréhension entre les deux périodes.

(2) Les autres produits prennent principalement en compte la R&D activée, le CIR et les données retraitées. La définition des données retraitées inexistantes en 2021 correspond à la modification du Business model de l'activité Eniblock, tourné désormais vers le développement des plateformes SaaS.

Eniblock a réalisé au en 2022, un chiffre d'affaires de 2,1 M€ stable par rapport à l'exercice 2021, l'année 2022 étant une année de transition au cours de laquelle les équipes se sont concentrées sur le développement de la plateformes Eniblock® et de sa mise en production pour que celle-ci génèrent des revenus récurrents pour la société sur les prochains exercices. En parallèle, Eniblock a intensifié ses investissements dans ses solutions logicielles, ce qui s'est traduit par un fort accroissement de ses investissements en R&D activée. Au global, la production de l'exercice affiche 4,2 M€ en hausse de 17% par rapport à l'année 2021.

Cette croissance a été portée par l'accélération de la commercialisation de la plateforme SaaS et la poursuite de ses développements pour l'adapter à de nouveaux cas d'usage. Cette dynamique a notamment été appuyée par les ressources de sa maison-mère, The Blockchain Group, qui a alloué environ 15 % de ses ingénieurs aux efforts de R&D et à la commercialisation de la plateforme Eniblock®. Fort d'un capital clients et d'une expertise reconnue, Eniblock peut désormais mettre en œuvre une coopération efficace avec The Blockchain Group afin d'assurer le déploiement de sa suite logicielle auprès de ses clients.

Ces synergies ont permis d'effectuer les premières implémentations auprès de clients très divers évoluant sur des secteurs tels que le sport, le gaming, l'assurance ou encore l'aéronautique.

L'année 2022 a également vu le renforcement du partenariat entre Eniblock et The Sandbox. En effet, en avril 2022, les deux sociétés se sont notamment alliées pour développer un camp d'entraînement (« bootcamp ») dans le metaverse pour former les futurs acteurs du Web3 et ainsi créer une véritable communauté européenne de développeurs blockchain et Web3 autour de The Sandbox et d'Eniblock. Cette offre a notamment pour objectif de soutenir la croissance d'Eniblock en renforçant ses capacités de recrutement de talents Web3.

Enfin, le 20 septembre 2022 a également marqué une étape clé dans le développement d'Eniblock avec l'admission de ses titres sur Euronext Growth. L'objectif de cette admission sur le marché Euronext Growth Paris est de permettre à Eniblock de bénéficier d'une visibilité auprès des investisseurs et d'être cotée sur un marché offrant un cadre réglementaire adapté à sa taille et son projet de développement.

Également cette cotation a pour objectif de :

- Crédibiliser son projet auprès de ses partenaires
- Accroître la capacité de traction technique/technologique mais également auprès des investisseurs
- Financer l'innovation et le développement auprès de nouveaux investisseurs à l'avenir
- Développer la notoriété de la Société

Charles Kremer, Directeur Général d'Eniblock, commente : « Cette année 2022 a permis à Eniblock de valider la pertinence de notre solution avec plusieurs déploiements réussis chez nos clients. Notre offre a rencontré un réel succès sur le marché avec notre objectif d'acquisition de nouveaux clients 2022 atteint. En 2023, Dans un contexte de consolidation du marché Web3, Eniblock poursuivra ses investissements dans le développement de sa plateforme tout en nouant des partenariats stratégiques afin de renforcer nos capacités de déploiement commerciales au sein de l'ensemble des secteurs. »

Prochaine publication : Résultats annuels 2022, le 30 mars 2023.

A propos d'Eniblock

Eniblock®, solution SaaS tout-en-un, permet aux acteurs de tous secteurs (finance, sport, médias, réseaux sociaux, santé, etc.) de transformer leurs modèles économiques en profitant pleinement

Euronext Growth Paris
Mnémonique : ALENI
ISIN : FR001400C2Z4

Contact communication :
info@capvalue.fr