

## ACTIVITÉ DU 2<sup>ÈME</sup> TRIMESTRE ET DU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2024

- > **CHIFFRE D'AFFAIRES EN CROISSANCE DE +6% AU 2<sup>ÈME</sup> TRIMESTRE**
- > **ACTIVITE DU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2024 EN REcul DE -17%, REFLET DE LA BASE DE COMPARAISON ÉLEVÉE AU 1<sup>ER</sup> TRIMESTRE**

Chiffre d'affaires (IFRS) En milliers d'euros	2023	2024	Variation	Variation à données comparables <sup>1</sup>
1 <sup>er</sup> trimestre	27 326	17 729	-35%	-35%
2 <sup>ème</sup> trimestre	21 778	23 034	+6%	+6%
<b>1<sup>er</sup> semestre</b>	<b>49 104</b>	<b>40 763</b>	<b>-17%</b>	<b>-17%</b>

Données du 2<sup>ème</sup> trimestre non auditées

Chiffre d'affaires (IFRS) En milliers d'euros	S1 2023	S1 2024	Variation	Variation à données comparables <sup>1</sup>
EMEA	13 594	18 175	+34%	+34%
États-Unis / Canada	25 534	9 859	-61%	-61%
Amérique latine	3 113	4 192	+35%	+34%
Asie-Pacifique	6 863	8 538	+24%	+25%
<b>TOTAL</b>	<b>49 104</b>	<b>40 763</b>	<b>-17%</b>	<b>-17%</b>

Données soumises à une revue limitée des commissaires aux comptes d'ATEME.

Revenu récurrent mensuel (MRR) En milliers d'euros	Juillet 2023	Juillet 2024
Revenu récurrent mensuel <sup>2</sup>	2 453	2 600

Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'ATEME

**Paris, le 11 juillet 2024** - AteME (ISIN : FR0011992700) a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 23,0 M€ au 2<sup>ème</sup> trimestre 2024, en progression de +6% (variation identique à données comparables).

A l'issue du 1<sup>er</sup> semestre 2024, l'activité s'est établie en recul de -17% (variation identique à données comparables). Ce repli semestriel est le reflet du fort effet de base au 1<sup>er</sup> trimestre de l'exercice, avec des revenus qui s'étaient inscrits en hausse de +34% en données comparables au 1<sup>er</sup> trimestre 2023.

- > Le chiffre d'affaires de la zone EMEA (*Europe Middle East & Africa* - Europe, Moyen-Orient & Afrique)

<sup>1</sup> A taux de change et périmètre constants

<sup>2</sup> Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'ATEME : le revenu récurrent mensuel se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

a progressé de +34% (variation identique à données comparables) au 1<sup>er</sup> semestre 2024, à 18,2 M€. Cette zone demeure le 1<sup>er</sup> marché d'Ateme, représentant 45% de l'activité totale ;

- > La région États-Unis / Canada a réalisé un chiffre d'affaires semestriel de 9,9 M€, en recul de -61% (variation identique à données comparables) qui témoigne de l'effet de base avec le 1<sup>er</sup> trimestre 2023 (lire ci-avant). Le marché nord-américain fait face à des vents contraires avec une vague de consolidation dans l'industrie des contenus vidéo qui freine les décisions d'investissement. Toutefois, le *pipeline* commercial demeure important et bien que le rebond de l'activité soit demeuré limité au 2<sup>ème</sup> trimestre, Ateme anticipe une accélération de la croissance au 2<sup>nd</sup> semestre sur cette zone ;
- > L'Asie-Pacifique a vu ses ventes semestrielles progresser de +24% (+25% à données comparables) à 8,5 M€.
- > Le chiffre d'affaires semestriel de la région Amérique latine a poursuivi sa croissance (+35% dont +34% à données comparables) à 4,2 M€, reflétant la nouvelle dynamique commerciale.

Le revenu récurrent mensuel (MRR<sup>3</sup>) a progressé de +59 K€ au 2<sup>ème</sup> trimestre 2024, pour s'établir à 2,6 M€ en juillet 2024, confirmant la tendance du 1<sup>er</sup> trimestre.

### Gains de nouveaux contrats de services OTT

Au cours des trois derniers mois, Ateme a continué de démontrer la forte complémentarité de ses lignes de produits et a été sélectionné par plusieurs acteurs Tier 1 (rang 1) pour leurs services OTT :

- **TVRI**, la télévision publique en Indonésie, dans le cadre de sa transition vers le streaming OTT en 4K ultra haute-définition (UHD) ;
- **Drei TV**, l'un des principaux fournisseurs de services TV en Autriche, pour optimiser son service de streaming OTT ;
- **TV+**, le nouveau service OTT de Canal+.

Les communiqués de presse relatifs à ces nouveaux contrats sont consultables sur le lien suivant : [lien](#).

**Michel Artières, Président-Directeur général d'Ateme, déclare** : *"La séquence atypique de chiffre d'affaires en 2023, avec un niveau d'activité exceptionnellement élevé au 1<sup>er</sup> trimestre 2023, et l'attentisme du marché aux États-Unis nous conduisent à n'anticiper un retour à une croissance cumulée sur l'ensemble de l'exercice 2024 qu'en fin d'année.*

*Toutes les régions affichent des croissances d'activité élevées au 1<sup>er</sup> semestre 2024, exceptée la zone nord-américaine qui pâtit d'un marché difficile. Même si nous considérons qu'il s'agit d'un effet temporaire qui n'aura pas d'impact sur notre croissance à moyen terme, nous allons être amenés à réévaluer nos objectifs financiers pour 2024 et à les mettre à jour à l'occasion de la publication de nos résultats semestriels.*

*Enfin, nous sommes fiers que nos technologies soient au cœur du grand événement sportif qui se déroulera à Paris cet été."*

**Prochain événement :**  
**26 septembre 2024** : Résultats semestriels 2024

<sup>3</sup> Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'ATEME : le revenu récurrent mensuel se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

## À propos d'Ateme

Ateme est un leader mondial des solutions de compression et de diffusion vidéo aidant les fournisseurs de contenu, les fournisseurs de services et les plates-formes de streaming à augmenter leur audience et l'engagement des abonnés.

Tirant parti d'un groupe de travail R&D unique dans le secteur de la vidéo, les solutions d'Ateme rendent possible des services de télévision durables, améliorent la qualité de l'expérience des utilisateurs finaux, optimisent le coût total d'acquisition des services TV / VOD et génèrent de nouvelles sources de revenus basées sur la personnalisation et l'insertion de publicité. Au-delà de l'agilité technologique, la proposition de valeur d'Ateme est de s'associer à ses clients en leur offrant une grande flexibilité dans les modèles d'engagement et d'affaires correspondant à leurs priorités financières. Une conséquence est un passage rapide aux revenus récurrents, renforçant la résilience de l'entreprise et créant de la valeur à long terme pour les actionnaires.

Fondée en 1991, Ateme compte 580 employés répartis dans son siège social en France et 20 bureaux dans le monde dont les États-Unis, le Brésil, l'Argentine, le Royaume-Uni, l'Espagne, l'Allemagne, les Émirats Arabes Unis, Singapour, la Chine, la Corée et l'Australie. Ateme est cotée sur le marché Euronext de Paris depuis 2014 et a fait l'acquisition en novembre 2020 d'Anevia, fournisseur de solutions logicielles OTT et IPTV. En 2023, Ateme a servi près de 1 000 clients dans le monde avec un chiffre d'affaires de 100 millions d'euros, dont plus de 90% en dehors de son marché domestique.

Plus d'informations sur : [www.ateme.com](http://www.ateme.com).

Libellé : Ateme - Code ISIN : FR0011992700 - Mnémonique : Ateme - Compartiment : C

### Ateme

Michel Artières  
Président-directeur général

### RELATIONS INVESTISSEURS

Mathieu Omnes  
Tél. : +33 (0)1 53 67 36 92  
[ateme@actus.fr](mailto:ateme@actus.fr)

### RELATIONS PRESSE

Amaury Dugast  
+33 (0)1 53 67 36 74  
[adugast@actus.fr](mailto:adugast@actus.fr)

## AVERTISSEMENT

Le présent communiqué de presse ne constitue pas, ni ne fait partie de, ni ne saurait être interprété comme une offre de vente ou une sollicitation en vue d'une offre portant sur l'achat de titres d'Ateme. Par ailleurs, ni le présent communiqué, ni aucune partie de celui-ci, ne doivent servir de fondement ni être utilisés en lien avec un contrat ou un engagement de quelque nature que ce soit concernant les biens, les activités ou les actions d'Ateme.

Toutes les déclarations autres que des faits historiques figurant dans ce document, y compris sans s'y limiter, celles concernant la situation d'Ateme, sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs d'activité sont des déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives figurent aux présentes à des fins exclusives d'illustration. Elles sont fondées sur les points de vue et hypothèses actuels de la Direction. Ces déclarations prospectives supposent des risques connus et inconnus. Aux seules fins d'illustration, ces risques incluent, sans s'y limiter, l'impact d'événements extérieurs sur les clients et fournisseurs ; les effets de technologies concurrentes, de même que la concurrence d'une manière générale sur les principaux marchés ; la rentabilité de la stratégie d'expansion ; les litiges ; la capacité à établir et conserver des relations stratégiques au sein de grandes entreprises et l'effet des acquisitions et investissements futurs.

Ateme décline expressément toute obligation ou tout engagement de mettre à jour ou réviser les projections, prévisions ou estimations contenues aux présentes afin de refléter tout changement survenu au niveau des événements, conditions, hypothèses ou circonstances sur lesquels reposent ces déclarations, sauf obligation légale. Ce document vous est fourni pour votre seule information et ne peut être reproduit ni diffusé à une autre personne (que ce soit au sein de votre organisation ou à l'extérieur) ni publié, en tout ou partie, à quelque fin que ce soit.