

CHIFFRE D'AFFAIRES DU 4^{ÈME} TRIMESTRE ET DE L'EXERCICE 2023

- > **CHIFFRE D'AFFAIRES DE 30,5 M€ AU 4^{ÈME} TRIMESTRE EN CROISSANCE DE 15%, 18% À CHANGES CONSTANTS**
- > **CHIFFRE D'AFFAIRES ANNUEL DE 100,0 M€, EN PROGRESSION DE 10 %, 12 % À CHANGES CONSTANTS**
- > **EBITDA 2023 ATTENDU À L'ÉQUILIBRE**
- > **CONFIRMATION DE L'OBJECTIF D'EBITDA 2024 DE 10 M€**

Chiffre d'affaires En milliers d'euros	2022	2023	Variation	Variation à données comparables ¹
9 mois	64 163	69 560	+8%	+10%
4 ^{ème} trimestre	26 390	30 471	+15%	+18%
TOTAL	90 552	100 031	+10%	+12%

Chiffre d'affaires En milliers d'euros	2022	2023	Variation	Variation à données comparables ¹
EMEA	31 983	35 275	+10%	+11%
États-Unis / Canada	33 960	40 067	+18%	+19%
Amérique latine	9 257	11 797	+27%	+33%
Asie-Pacifique	15 352	12 894	-16%	-13%
TOTAL	90 552	100 031	+10%	+12%

Chiffres en cours d'audit

Revenu récurrent mensuel (MRR) En milliers d'euros	Janvier 2023	janvier 2024
Recettes mensuelles récurrentes ²	2 443	2 470

Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'ATEME

Paris, le 25 janvier 2024 - AteME (ISIN : FR0011992700) a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 30,5 M€ au 4^{ème} trimestre 2023 en hausse de 15%, et de 18% en données comparables.

Sur l'ensemble de l'exercice 2023, le chiffre d'affaires s'est élevé à 100,0 M€, en hausse de 10 % par rapport

¹ A taux de change et périmètre constants

² Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'ATEME : le revenu récurrent mensuel se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

à 2022, et en progression de 12 % à données comparables :

- > La région Etats-Unis / Canada est la première contributrice à l'activité en 2023, représentant 40% du chiffre d'affaires à 40,1 M€, en progression de 18% (19% en données comparables)
- > La zone EMEA a réalisé un solide 4^{ème} trimestre, aboutissant à un chiffre d'affaires annuel de 35,3 M€ en hausse de 10% (+11% en données comparables). Cette évolution marque une accélération après une année 2022 stable (+2% et +1% en données comparables)
- > L'Asie-Pacifique est la seule région en repli en 2023, avec 12,9 M€ de chiffre d'affaires en recul de 16% (-13% en données comparables)
- > Enfin, la région Amérique latine a enregistré la plus forte croissance relative, avec un chiffre d'affaires annuel de 11,8 M€ en hausse de 27% (+33% en données comparables).

Le revenu récurrent mensuel (MRR) est passé de 2,378 M€ en octobre 2023 à 2,470 M€ en janvier 2024, reflétant une reprise de la croissance du MRR au 4^{ème} trimestre 2023.

Ateme débute l'exercice 2024 avec une base de revenu récurrent annuel (ARR) s'élevant à 29,6 M€ en janvier 2024, représentant 30 % des revenus de l'année précédente.

Revue de l'objectif d'EBITDA 2023

Malgré une solide croissance, l'accélération du chiffre d'affaires au 4^{ème} trimestre n'a pas répondu complètement aux attentes, principalement en raison de reports de certains contrats à 2024 et de retards dans l'expédition, et de facto dans la comptabilisation au chiffre d'affaires, de certaines commandes. Ces décalages représentent un manque à gagner de l'ordre de 5 M€ de marge brute.

En conséquence, l'EBITDA³ de l'exercice 2023 est désormais attendu à l'équilibre.

Perspectives

Ateme entend désormais récolter pleinement les fruits des trois dernières années d'investissement pour faire croître son chiffre d'affaires à un rythme soutenu tout en contrôlant ses charges d'exploitation, en 2024 et au-delà.

Les moteurs de la croissance d'Ateme s'appuient sur :

- Les **dernières innovations et les nouveautés produits** :
 - o La **7^{ème} génération de la technologie de compression vidéo** intégrée dans les solutions telles que Titan Live (pour le streaming) et Titan File (pour la VOD). Cette technologie comprend des moteurs d'encodage HEVC et AV1 plus efficaces, ces deux normes étant appelées à remplacer l'ancienne norme H.264 dans tous les cas d'utilisation, ainsi que la technologie d'encodage stéréo MV-HEVC compatible avec le casque AR/VR Vision Pro d'Apple,

³ EBITDA = bénéfice avant intérêts, impôts, dépréciations et amortissements. Il désigne le résultat opérationnel courant du Groupe avant que n'y soient exclus, les dotations aux amortissements et les dépréciations d'actifs non courants, ainsi que les paiements en actions du personnel, mais après dépréciation des stocks et des créances commerciales. Il met en évidence le profit généré par l'activité indépendamment des conditions de financement, des contraintes fiscales et du renouvellement de l'outil d'exploitation. Les charges non récurrentes (éléments inhabituels, anormaux et peu fréquents) sont exclues.

- **NEA Genesis, la nouvelle génération de la solution Cloud DVR** (plateforme d'enregistrement vidéo numérique remplaçant l'ancien NEA DVR), qui notamment a été choisie par Swisscom en 2023,
- Et, plus largement, toute **la suite logicielle NEA** dans laquelle Ateме a fortement investi au cours des trois dernières années, notamment NEA Live et NEA CDN pour la diffusion OTT, et NEA Composer pour les marchés de l'insertion publicitaire dynamique et des chaînes FAST,
- Les **partenariats avec les principaux fournisseurs de cloud public**, notamment AWS (Amazon Web Services), GCP (Google Cloud Platform), Microsoft Azure et d'autres, dans un monde où les clients recherchent des solutions hybrides et multi-cloud pour lancer de nouveaux services tout en préservant leur agilité opérationnelle et un strict contrôle de leurs coûts d'exploitation,
- Un **environnement concurrentiel plus favorable**, avec la mise en vente par un concurrent de sa division Vidéo, avec une désorganisation inhérente à ce type de situations,
- Les **grands événements sportifs mondiaux** à venir en Europe et en France, ainsi que les élections américaines.

Dans le même temps, les charges d'exploitation (opex) seront mises sous contrôle, avec notamment :

- une **stabilité attendue des effectifs**, notamment en R&D, pour la première fois depuis l'introduction en Bourse de la société,
- une **concentration des dépenses opérationnelles sur les régions les plus rentables** (EMEA et Etats-Unis / Canada), et une baisse des investissements et de l'exposition de la société sur les marchés plus difficiles (Asie-Pacifique et Amérique latine).

Fort de ces perspectives de croissance et de la moindre progression des opex, Ateме confirme son objectif d'un EBITDA de 10 M€ sur l'exercice 2024.

Michel Artières, Président-Directeur général d'Ateме, déclare : *"La croissance du chiffre d'affaires constitue une solide performance, Ateме ayant largement surperformé son marché. Néanmoins le bilan de l'année est décevant, notamment sur le plan de la rentabilité, alors qu'Ateме était en bonne voie pour atteindre tous ses objectifs jusqu'en toute fin d'exercice. Il faut néanmoins garder à l'esprit que l'environnement du marché a considérablement évolué depuis 2021, lorsque nous nous étions fixé ces objectifs. Les mouvements de consolidation dans les secteurs des médias et des télécommunications se sont traduits par des mesures de réduction des coûts ou de gel des budgets au sein des broadcasters et des opérateurs, impactant les fournisseurs de technologie. À l'issue de cette période compliquée, Ateме aura renforcé ses positions et sa visibilité sur le marché face à une concurrence réduite.*

Ateме entre désormais dans une nouvelle phase de son développement, au cours de laquelle nous allons récolter les fruits de nos investissements R&D et commerciaux des dernières années. Cette phase vertueuse va se traduire par une croissance plus rapide de nos revenus que de nos charges d'exploitation."

Prochain événement :

21 mars 2024 : Résultats annuels 2023

À propos d'Ateme

Ateme est un leader mondial des solutions de compression et de diffusion vidéo aidant les fournisseurs de contenu, les fournisseurs de services et les plates-formes de streaming à augmenter leur audience et l'engagement des abonnés.

Tirant parti d'un groupe de travail R&D unique dans le secteur de la vidéo, les solutions d'Ateme rendent possible des services de télévision durables, améliorent la qualité de l'expérience des utilisateurs finaux, optimisent le coût total d'acquisition des services TV / VOD et génèrent de nouvelles sources de revenus basées sur la personnalisation et l'insertion de publicité. Au-delà de l'agilité technologique, la proposition de valeur d'Ateme est de s'associer à ses clients en leur offrant une grande flexibilité dans les modèles d'engagement et d'affaires correspondant à leurs priorités financières. Une conséquence est un passage rapide aux revenus récurrents, renforçant la résilience de l'entreprise et créant de la valeur à long terme pour les actionnaires.

Fondée en 1991, Ateme compte 580 employés répartis dans son siège social en France et 20 bureaux dans le monde dont les États-Unis, le Brésil, l'Argentine, le Royaume-Uni, l'Espagne, l'Allemagne, les Émirats Arabes Unis, Singapour, la Chine, la Corée et l'Australie. Ateme est cotée sur le marché Euronext de Paris depuis 2014 et a fait l'acquisition en novembre 2020 d'Anevia, fournisseur de solutions logicielles OTT et IPTV. En 2023, Ateme a servi près de 1 000 clients dans le monde avec un chiffre d'affaires de 100 millions d'euros, dont plus de 90% en dehors de son marché domestique.

Libellé : Ateme - Code ISIN : FR0011992700 - Mnémonique : Ateme - Compartiment : C

Ateme

Michel Artières
Président-directeur général

RELATIONS INVESTISSEURS

Mathieu Omnes
Tél. : +33 (0)1 53 67 36 92
ateme@actus.fr

RELATIONS PRESSE

Amaury Dugast
+33 (0)1 53 67 36 74
adugast@actus.fr

AVERTISSEMENT

Le présent communiqué de presse ne constitue pas, ni ne fait partie de, ni ne saurait être interprété comme une offre de vente ou une sollicitation en vue d'une offre portant sur l'achat de titres d'Ateme. Par ailleurs, ni le présent communiqué, ni aucune partie de celui-ci, ne doivent servir de fondement ni être utilisés en lien avec un contrat ou un engagement de quelque nature que ce soit concernant les biens, les activités ou les actions d'Ateme.

Toutes les déclarations autres que des faits historiques figurant dans ce document, y compris sans s'y limiter, celles concernant la situation d'Ateme, sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs d'activité sont des déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives figurent aux présentes à des fins exclusives d'illustration. Elles sont fondées sur les points de vue et hypothèses actuels de la Direction. Ces déclarations prospectives supposent des risques connus et inconnus. Aux seules fins d'illustration, ces risques incluent, sans s'y limiter, l'impact d'événements extérieurs sur les clients et fournisseurs ; les effets de technologies concurrentes, de même que la concurrence d'une manière générale sur les principaux marchés ; la rentabilité de la stratégie d'expansion ; les litiges ; la capacité à établir et conserver des relations stratégiques au sein de grandes entreprises et l'effet des acquisitions et investissements futurs.

Ateme décline expressément toute obligation ou tout engagement de mettre à jour ou réviser les projections, prévisions ou estimations contenues aux présentes afin de refléter tout changement survenu au niveau des événements, conditions, hypothèses ou circonstances sur lesquels reposent ces déclarations, sauf obligation légale. Ce document vous est fourni pour votre seule information et ne peut être reproduit ni diffusé à une autre personne (que ce soit au sein de votre organisation ou à l'extérieur) ni publié, en tout ou partie, à quelque fin que ce soit.