

## CHIFFRES D'AFFAIRES DU DEUXIÈME TRIMESTRE ET DU PREMIER SEMESTRE 2023

- > **CHIFFRE D'AFFAIRES DU 2<sup>ÈME</sup> TRIMESTRE EN REPLI DE 7%<sup>1</sup> EN RAISON D'UNE BASE DE COMPARAISON ÉLEVÉE EN 2022**
- > **CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1<sup>ER</sup> SEMESTRE EN PROGRESSION DE 12%<sup>1</sup>, EN LIGNE AVEC LES OBJECTIFS ANNUELS**
- > **DYNAMIQUE CROISSANTE AVEC LES ACTEURS MAJEURES DU CLOUD COMPUTING**

Chiffre d'affaires en milliers d'EUR	2022	2023	Variation	Variation Base comparable <sup>1</sup>
Premier trimestre	19 828	27 326	+38%	+34%
Deuxième trimestre	23 026	20 693	-10%	-7%
<b>Premier semestre</b>	<b>42 853</b>	<b>48 019</b>	<b>+12%</b>	<b>+12%</b>

*Chiffres T2 non audités.*

Chiffre d'affaires en milliers d'EUR	S1 2022	S1 2023	Variation	Variation Base comparable <sup>1</sup>
EMEA	11 769	12 509	+6%	+7%
États-Unis/Canada	18 227	25 534	+40%	+39%
Amérique latine	4 861	3 113	-36%	-36%
Asie-Pacifique	7 996	6 863	-14%	-14%
<b>TOTAL</b>	<b>42 853</b>	<b>48 019</b>	<b>+12%</b>	<b>+12%</b>

*Données soumises à une revue limitée des commissaires aux comptes d'ATEME.*

Revenu récurrent mensuel (MRR) en milliers d'EUR	Juillet 2022	Juillet 2023
Revenu récurrent mensuel <sup>2</sup>	2 115	2 453

**Paris, le 12 juillet 2023** - AteME (ISIN : FR0011992700), spécialiste mondial de la diffusion vidéo, a réalisé un chiffre d'affaires de 20,7 millions d'euros au deuxième trimestre 2023, en baisse de 10% comparé à la

<sup>1</sup> À taux de change et périmètre constants

<sup>2</sup> Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'ATEME : le revenu récurrent mensuel se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

même période de l'exercice précédent (-7% à périmètre constant). Cette évolution est à mettre au regard d'un fort effet de base par rapport au deuxième trimestre 2022, où le chiffre d'affaires avait progressé de 30% à périmètre constant.

Pour l'ensemble du premier semestre, le chiffre d'affaires est en hausse de 12% par rapport à l'année précédente, aussi bien en données publiées qu'en données comparables en l'absence de tout effet de change significatif.

- > La région USA/Canada a généré un chiffre d'affaires de 25,5 millions d'euros, en hausse de 40% (39% en données comparables), confirmant son statut de premier marché du Groupe avec 53% du chiffre d'affaires semestriel.
- > Le chiffre d'affaires généré par la région EMEA est en hausse de 6% (7% en constant) à 12,5 millions d'euros. Cette zone est restée le principal contributeur à la croissance du MRR.
- > La région Asie-Pacifique a enregistré un chiffre d'affaires de 6,9 millions d'euros en baisse de 14% (en données publiées comme en comparable), en raison d'une base de comparaison particulièrement forte en 2022 où la croissance était de 68% à périmètre constant.
- > Le chiffre d'affaires de l'Amérique latine est en recul de 36% (idem à périmètre constant) à 3,1 millions d'euros, reflet d'un environnement commercial plus difficile.

Le revenu récurrent mensuel (MRR) est resté globalement stable à 2,45 millions d'euros. L'important pipeline de MRR pour le second semestre permet cependant à AteME de rester en bonne voie pour atteindre ses objectifs à plus long terme, 3M€ de MRR en 2024 et 4M€ en 2026.

## Nouveaux développements technologiques

Au cours des trois derniers mois, AteME a considérablement renforcé son positionnement dans le cloud et les solutions AteME sont désormais disponibles sur les places de marché des trois principaux fournisseurs de cloud, Amazon Web Services (AWS), Google Cloud et Microsoft Azure. AteME hébergé sur AWS a été choisi par Swisscom pour la première solution DVR (Digital Video Recorder) à grande échelle dans le cloud public.

De plus amples détails sont disponibles dans les communications suivantes, disponibles sur le site web d'AteME :

- > [AteME avec AWS sélectionné par Swisscom pour le premier Cloud DVR à grande échelle dans le cloud public](#)
- > [AteME désormais disponible sur la place de marché Microsoft Azure](#)
- > [AteME Completes ISV Workload Migration Program Powered by AWS](#)
- > [AteME disponible sur Google Cloud Marketplace](#)

Par ailleurs, AteME s'est appliqué à accompagner la transformation et l'attractivité de l'industrie des médias et du divertissement en offrant des expériences innovantes et engageantes à la convergence de la vidéo, des jeux et des réseaux sociaux, et en permettant une meilleure monétisation grâce à l'insertion d'annonces publicitaires.

De plus amples informations sont disponibles sur les liens suivants :

- > [Ateme and Fraunhofer Join Forces to Deliver Next Generation Audio](#)
- > [Ateme lance sa solution de « Virtual Lounge »](#)
- > [Ateme remporte les BroadcastPro ME Manufacturer Awards 2023 pour sa solution DAI à faible latence](#)

Michel Artières, Président-directeur général d'Ateme, a commenté : « *Ateme a délivré un solide chiffre d'affaires au premier semestre 2023, et un niveau de croissance en ligne avec les objectifs. Nous sommes enthousiastes face au potentiel créé par les partenariats noués avec les trois principaux fournisseurs mondiaux de cloud, comme en témoigne le choix de Swisscom qui a sélectionné Ateme pour migrer sa plateforme de Cloud Digital Video Recording (CDVR) sur AWS, ce qui en fait le premier enregistreur numérique virtuel au monde à grande échelle dans un cloud public. Les trois acteurs majeurs du cloud sont désormais représentés au sein de notre comité consultatif stratégique.* »

### Prochaine publication :

**28 septembre 2023** : résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2023

**À propos d'Ateme** : Ateme est un leader mondial des solutions de compression et de diffusion vidéo aidant les fournisseurs de contenu, les fournisseurs de services et les plates-formes de streaming à augmenter leur audience et l'engagement des abonnés.

Tirant parti d'un groupe de travail R&D unique dans le secteur de la vidéo, les solutions d'Ateme rendent possible des services de télévision durables, améliorent la qualité de l'expérience des utilisateurs finaux, optimisent le coût total d'acquisition des services TV / VOD et génèrent de nouvelles sources de revenus basées sur la personnalisation et l'insertion de publicité. Au-delà de l'agilité technologique, la proposition de valeur d'Ateme est de s'associer à ses clients en leur offrant une grande flexibilité dans les modèles d'engagement et d'affaires correspondant à leurs priorités financières. Une conséquence est un passage rapide aux revenus récurrents, renforçant la résilience de l'entreprise et créant de la valeur à long terme pour les actionnaires.

Fondée en 1991, Ateme compte 560 employés répartis dans son siège social en France et 20 bureaux dans le monde dont les États-Unis, le Brésil, l'Argentine, le Royaume-Uni, l'Espagne, l'Allemagne, les Émirats Arabes Unis, Singapour, la Chine, la Corée et l'Australie. Ateme est cotée sur le marché Euronext de Paris depuis 2014 et a fait l'acquisition en novembre 2020 d'Anevia, fournisseur de solutions logicielles OTT et IPTV. En 2022, Ateme a servi près de 1 000 clients dans le monde avec un chiffre d'affaires de 90 millions d'euros, dont plus de 90% en dehors de son marché domestique.

Libellé : Ateme - Code ISIN : FR0011992700 - Mnémonique : Ateme - Compartiment : C

#### Ateme

Michel Artières  
Président-directeur général

#### RELATIONS INVESTISSEURS

Anne-Catherine Bonjour  
Tél. : +33 (0)1 53 67 36 93  
ateme@actus.fr

#### RELATIONS PRESSE

Amaury Dugast  
+33 (0)1 53 67 36 74  
adugast@actus.fr



# ATEME

# COMMUNIQUÉ

## DISCLAIMER

Le présent communiqué de presse ne constitue pas, ni ne fait partie de, ni ne saurait être interprété comme une offre de vente ou une sollicitation en vue d'une offre portant sur l'achat de titres d'Ateme. Par ailleurs, ni le présent communiqué, ni aucune partie de celui-ci, ne doivent servir de fondement ni être utilisés en lien avec un contrat ou un engagement de quelque nature que ce soit concernant les biens, les activités ou les actions d'Ateme.

Toutes les déclarations autres que des faits historiques figurant dans ce document, y compris sans s'y limiter, celles concernant la situation d'Ateme, sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs d'activité sont des déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives figurent aux présentes à des fins exclusives d'illustration. Elles sont fondées sur les points de vue et hypothèses actuels de la Direction. Ces déclarations prospectives supposent des risques connus et inconnus. Aux seules fins d'illustration, ces risques incluent, sans s'y limiter, l'impact d'événements extérieurs sur les clients et fournisseurs ; les effets de technologies concurrentes, de même que la concurrence d'une manière générale sur les principaux marchés ; la rentabilité de la stratégie d'expansion ; les litiges ; la capacité à établir et conserver des relations stratégiques au sein de grandes entreprises et l'effet des acquisitions et investissements futurs.

Ateme décline expressément toute obligation ou tout engagement de mettre à jour ou réviser les projections, prévisions ou estimations contenues aux présentes afin de refléter tout changement survenu au niveau des événements, conditions, hypothèses ou circonstances sur lesquels reposent ces déclarations, sauf obligation légale. Ce document vous est fourni pour votre seule information et ne peut être reproduit ni diffusé à une autre personne (que ce soit au sein de votre organisation ou à l'extérieur) ni publié, en tout ou partie, à quelque fin que ce soit.

---

