

RESULTATS ANNUELS 2020

RESILIENCE DU MODELE ECONOMIQUE DANS UN CONTEXTE DE CRISE SANITAIRE

UNE STRATEGIE 2021 AXEE SUR LA DIVERSIFICATION COMMERCIALE

Données auditées K€ - Normes GAAP	2020	2019
Chiffre d'affaires	1 701,5	1 651,4
Marge brute	860,9	864,9
EBITDA	112,8	146,3
Résultat d'exploitation	(209,5)	(169,5)
Résultat net	(157,4)	(105,9)

WEACCESS GROUP absorbe le choc de la pandémie de Covid-19 avec un chiffre d'affaires en progression et une rentabilité quasi-stable.

En 2020, WEACCESS GROUP a réalisé un chiffre d'affaires de 1 701,5 K€, en hausse de 3% par rapport à 2019.

La nette accélération de l'activité sur le 1^{er} semestre, portée par la migration des abonnés de l'opérateur du haut débit vers le très haut débit, a été freinée sur le second semestre par le fort ralentissement des abonnements THD aux particuliers et aux entreprises. L'activité a pâti des effets défavorables de la crise sanitaire avec notamment l'arrêt de la construction de nouvelles infrastructures et le décalage de nouveaux projets évolutifs et prometteurs comme la couverture indoor des bâtiments en 4G.

Le modèle récurrent de facturation par abonnement, gage de solidité de l'activité représente 74,1% de du chiffre d'affaires global.

Dans un environnement concurrentiel sensible marqué par une pression croissante sur les pratiques tarifaires des abonnements 4G/LTE, WEACCESS GROUP réussit à maîtriser sa marge brute qui ressort stable en valeur absolue par rapport à l'exercice précédent.

L'EBITDA s'affiche à 107,4 K€ contre 146,3 K€ en 2019. Cette diminution s'explique principalement par les efforts d'investissement pour la construction des nouvelles infrastructures dans le département du Loiret.

Le résultat d'exploitation limite sa baisse à (209,5)K€ et le résultat net s'établit à (157,4)K€ contre (105,9) K€ en 2019.

WEACCESS GROUP présente au 31 décembre 2020 une situation bilancielle saine avec des capitaux propres élevés à 809,5 K€.

Après avoir sollicité au début du second semestre un prêt garanti par l'Etat (PGE) d'un montant de 300 K€, la société dispose d'une trésorerie disponible de 550,4 K€.

Nouvelles perspectives de croissance avec l'avènement de la 5G

La crise sanitaire a confirmé la pertinence du business model de WEACCESS GROUP basé sur un modèle récurrent d'abonnement. En 2021, la société va concentrer ses efforts pour récupérer le retard

pris sur les constructions de nouvelles infrastructures dont les chantiers ont été arrêtés au 2nd semestre 2020.

WEACCESS GROUP entend par ailleurs renforcer son positionnement sur le marché porteur du private LTE en France et à l'international en accélérant le déploiement de son offre à destination du secteur industriel et tertiaire initiée en 2020. A ce titre, la société devrait obtenir très prochainement sa propre licence sur la bande 2.6 Ghz lui permettant ainsi de développer les opportunités d'accélérer cette technologie dans les entreprises souhaitant ouvrir leur propre réseau 4G privé.

Avec l'avènement de la 5G, la société s'apprête à étendre son offre « PRIVATE/LTE » à la 5G privée : plusieurs projets s'appuyant sur cette technologie sont en cours de concrétisation.

Cette stratégie de diversification commerciale sur des marchés à plus forte rentabilité et sans investissement technologique supplémentaire amène WEACCESS GROUP à afficher toute sa confiance pour ce nouvel exercice.

Prochaine publication : chiffre d'affaires du 1er semestre 2021 : 22 Juillet 2020, après Bourse.

A propos de WEACCESS GROUP

Fondé en 1995, WEACCESS GROUP (ex. INFOSAT TELECOM) est un fournisseur d'Accès Internet à Haut et Très Haut Débit, agréé auprès de l'ARCEP (Autorité de Régulation des Communications Electroniques et des Postes). La société développe et exploite des réseaux Haut Débit de type 4G Fixe/LTE dans les zones blanches et grises (zones non ou mal desservies par les réseaux traditionnels) sur le territoire national principalement sur le quart Nord-Ouest de la France.

Les titres composant le capital social de WEACCESS GROUP sont inscrits sur le compartiment ACCESS + d'EURONEXT Paris.

Code ISIN : FR0010688465 - Code Mnémonique : MLWEA

Contacts

Emetteur – WEACCESS GROUP – François HEDIN – f.hedin@weaccess.fr – www.weaccess.fr

Conseil – ATOUT CAPITAL – Eric PARENT – eric.parent@atoutcapital.com – www.atoutcapital.com

Listing Sponsor – CHAMPEIL SA – Axel CHAMPEIL - axel.champeil@champeil.com – www.champeil.com

Communication – CAP VALUE – Gilles BROQUELET – gbroquelet@capvalue.fr – www.capvalue.fr

