

WALLIX RENFORCE SA STRATÉGIE COMMERCIALE POUR ACCÉLÉRER SON DÉVELOPPEMENT AUPRÈS DES FOURNISSEURS DE SERVICES INFORMATIQUES ET CLOUD

- *Les fournisseurs de services informatiques et cloud sont les acteurs essentiels de la massification des usages numériques par les entreprises, tout secteur et taille confondue (Grands Comptes, ETI et PME).*
- *Pour rester compétitifs, ils doivent fournir à leurs clients un haut niveau de sécurité informatique et leur permettre de respecter les exigences réglementaires en matière de protection des données (RGPD, etc.).*
- **WALLIX** *accompagne ces fournisseurs de services informatiques du monde entier sur les éléments clefs de leur business : la sécurisation de leurs propres accès à leur infrastructure informatique et la mise à disposition auprès de leurs clients d'une offre packagée de cybersécurité avec toutes les technologies **WALLIX**.*

Paris, 17 juin 2021 – **WALLIX**, (Euronext ALLIX) éditeur européen de logiciels de cybersécurité et expert en sécurisation des accès et des identités, annonce le renforcement de sa stratégie commerciale auprès des acteurs et fournisseurs de services informatiques et cloud. Cette stratégie s'appuie sur 2 axes. Le 1er consiste à accompagner les fournisseurs de services informatiques et cloud pour sécuriser leur propre infrastructure informatique pour, qu'ensuite, ils intègrent ces mêmes solutions dans leurs propres offres packagées. Le 2nd va être dédié à un type particulier de fournisseurs de services : les Managed Security Services Providers (MSSP) qui vont faire partie intégrante du [Business Partner Program](#) de WALLIX.

Les fournisseurs de services informatiques sont incontournables de notre écosystème : fournisseurs de cloud, hébergeurs de sites web, opérateurs télécom & internet, infogérants (gestionnaires d'infrastructure informatique), Managed Security Services Providers (gestionnaires de cybersécurité), etc. Ils sont véritablement les piliers de la transformation numérique des entreprises. Ils sont présents à toutes les étapes et représentent un marché en pleine expansion.

Les entreprises vont chercher de plus en plus à externaliser l'hébergement et la gestion de leur infrastructure informatique et de leurs outils de cybersécurité. En confiant cette activité à des professionnels, les entreprises se concentrent sur leur cœur de métier, gagnent en rapidité de déploiement des projets et maîtrisent leur budget. Ainsi, le cloud devient la norme. En effet, les données, les applications, les logiciels... tout, ou presque, est désormais "dans le cloud". Encore plus en période de pandémie, lorsque le télétravail a révolutionné les usages et qu'il a fallu s'adapter rapidement. Pour beaucoup d'entreprises, seuls les services cloud ont permis de maintenir la productivité des télétravailleurs. Le [Gartner](#) estime que les dépenses informatiques consacrées au cloud vont passer de 9,1% en 2020 à 14,2% en 2024 et le cloud public (Alibaba Cloud, Microsoft Azure, Google Cloud, Amazon Web Services (AWS) et IBM Cloud) représente 305 milliards de dollars d'investissement en 2021.

Aujourd'hui, les fournisseurs de services informatiques ne peuvent plus ignorer la cybersécurité. Chaque jour, une nouvelle cyberattaque fait les gros titres. Les entreprises vont donc naturellement se tourner vers des prestataires capables de fournir, en plus, un haut niveau de sécurité et d'assurer la conformité réglementaire, notamment en matière de protection des données. Ainsi, d'une part, WALLIX accompagne des fournisseurs de services informatiques du monde entier pour garantir la sécurisation de leurs propres accès à leur infrastructure informatique. Ainsi, Ils sont à même de répondre aux critères du [RGPD](#), de l'[ANSSI](#) pour la certification [SecNumCloud](#) (le cloud de confiance européen) et pour le [référentiel PAMS](#) (Prestataires d'Administration et de

Maintenance Sécurisées), ou encore aux critères de la certification [HDS](#) (pour les Hébergeur de Données de Santé) et [PCI DSS](#) (qui garantit aux clients que les données de leur carte bancaire sont protégées). D'autre part, pour leur permettre de proposer à leurs clients toutes les technologies WALLIX dans une offre packagée. Grâce à WALLIX, les fournisseurs de services informatiques sont désormais en mesure de proposer des prestations garantissant la protection des accès et des identités numériques de tous leurs clients (Grands Comptes, ETI et PME).

Managed Security Services Providers (MSSP) : les nouveaux partenaires du Business Partner Program de WALLIX

Les MSSP, en tant que spécialistes de la cybersécurité, intègrent naturellement le [Business Partner Program](#), le réseau de distribution de WALLIX, aux côtés de ses 180 partenaires internationaux. Les MSSP s'adressent aux entreprises qui souhaitent externaliser la gestion de leur cybersécurité, pour permettre à leur équipe IT de se concentrer sur leur métier, et gagner ainsi en efficacité et productivité, et maîtriser les coûts. Les MSSP vont ainsi proposer le portefeuille de solutions unifiées WALLIX dont le mode de gestion par le partenaire sera adapté aux demandes du client (on-premise ou en mode SaaS).

Pour assurer un niveau de service de haute qualité, les MSSP bénéficient ainsi du dispositif riche du Business Partner Program permettant de monter en compétences dans la maîtrise des solutions WALLIX (WALLIX Academy, librairie documentaire, Portal), de maximiser la visibilité grâce à des opérations Marketing conjointes, avec à disposition un support disponible 24h/24 et 7j/7 (le Customer Success).

"En plus de développer les opportunités business, je vais avoir un rôle de standardisation de la cybersécurité auprès des fournisseurs de services informatiques et cloud. Cette approche s'appuie sur le portefeuille de solutions WALLIX, parmi les plus simples à mettre en œuvre et à utiliser du marché, pour rendre accessible à toutes les organisations des solutions capables de se prémunir de l'usurpation d'identité numérique et de la fuite de données, tout en respectant les exigences réglementaires." commente **Ronan Croguennec, MSSP Sales Manager EMEA, chez WALLIX.**

"Cette stratégie de développement est portée à la fois par nos équipes commerciales localement et l'équipe Channel de 15 personnes, dirigée par Kristine Kirchner, notre nouvelle VP Channel EMEA. Nous avons donc une force de frappe conséquente qui va nous permettre d'atteindre rapidement nos objectifs et de conquérir de nouvelles parts de marché partout à travers le monde." ajoute **Jean-Noel de Galzain, fondateur & PDG de WALLIX.**

A PROPOS DE WALLIX

Éditeur de logiciels de cybersécurité, WALLIX est le spécialiste européen de la sécurisation des accès et des identités. Le portefeuille de solutions unifiées de WALLIX permet aux entreprises de répondre aux enjeux actuels de protection des données. Les solutions WALLIX garantissent la détection et la résilience aux cyberattaques permettant ainsi la continuité d'activité. Elles assurent également la mise en conformité aux exigences réglementaires concernant l'accès aux infrastructures informatiques et aux données critiques. Le portefeuille de solutions unifiées est distribué par un réseau de plus de 180 revendeurs et intégrateurs à travers le monde. Cotée sur Euronext (ALLIX), WALLIX accompagne plus de 1300 organisations dans la sécurisation de leur transformation numérique. WALLIX est membre fondateur du groupement HEXATRUST et a été intégré au sein du Futur40, le premier palmarès des sociétés de croissance en Bourse publié par Forbes France, et fait partie de l'indice Tech 40.

WALLIX affirme sa responsabilité numérique et s'engage à contribuer à la construction d'un espace numérique européen de confiance, garant de la sécurité et de la confidentialité des données des organisations mais également pour tout individu soucieux de la protection de son identité numérique et du respect de sa vie privée. Le numérique, qu'il soit pour des usages professionnels ou personnels, doit être éthique et responsable afin de vivre une transformation numérique sociétale sécurisée et respectueuse des libertés individuelles.

www.wallix.com | info@wallix.com

CONTACT PRESSE

LEWIS

Maxence Godefroy / Grégory Alleaume

06 48 43 41 27 / 07 77 00 56 52 wallixfrance@teamlewis.com

CONTACTS COMMUNICATION FINANCIÈRE

ACTUS Finance & Communication

Relations Investisseurs - Olivier LAMBERT

01 53 67 36 33 / wallix@actus.fr

Relations Presse - Nicolas BOUCHEZ

01 53 67 36 74 / nbouchez@actus.fr