

## REVENUS SEMESTRIELS 2020 : +28% CROISSANCE SOUTENUE ET PERSPECTIVES DE CROISSANCE ANNUELLE CONFIRMÉES MALGRÉ LA CRISE SANITAIRE

**STREAMWIDE** (FR0010528059 – ALSTW – Eligible PEA PME), le spécialiste des solutions logicielles de communications critiques, annonce un chiffre d'affaires de 6,6 M€ au titre du premier semestre 2020, en croissance significative de 28%.

Comme annoncé lors des résultats annuels le 23 mars 2020 et confirmé le 1<sup>er</sup> juillet 2020, les revenus 2020 sont d'ores et déjà bien orientés et progressent au premier semestre de 1,4 M€ dans un contexte de crise sanitaire mondiale. Le Groupe, repositionné avec succès sur de nouveaux marchés stratégiques et porteurs, démontre une fois encore l'adéquation de son offre et sa résilience, en s'appuyant sur celles de ses clients et de ses équipes.

Le chiffre d'affaires au 30 juin 2020 se détaille comme suit :

en K€	HY 2020	%CA	HY 2019	%CA	Var.	Var.%
<b>TOTAL CA</b>	<b>6 560</b>		<b>5 137</b>		<b>1 423</b>	<b>28%</b>
CA Licences	<b>2 391</b>	36%	<b>2 058</b>	40%	<b>333</b>	16%
CA Maintenances	<b>1 487</b>	23%	<b>1 638</b>	32%	<b>-151</b>	-9%
CA Prestations de services	<b>2 682</b>	41%	<b>1 398</b>	27%	<b>1 284</b>	92%
CA Ventes tierces	-	-	<b>43</b>	1%	<b>-43</b>	-100%
CA activité "plateformes"	<b>4 002</b>	61%	<b>2 643</b>	51%	<b>1 359</b>	51%
CA activité "legacy"	<b>2 558</b>	39%	<b>2 494</b>	49%	<b>64</b>	3%

### CROISSANCE CONFIRMÉE DES REVENUS

Cette croissance soutenue (+28%), portée essentiellement par les nouvelles plateformes de communications critiques **team on mission** et **team on the run**, se confirme au premier semestre 2020 (+1,4 M€), dans le prolongement de la dynamique de progression des revenus (+51%) entamée et enregistrée en 2019.

Les revenus de l'activité "plateformes", multipliés par 4,7 en 2019, progressent au premier semestre 2020 de 51% (+1,4 M€) et représentent maintenant plus de 60% des revenus semestriels du Groupe.

La croissance des revenus issus des plateformes **team on mission** et **team on the run** s'explique principalement par les effets continus du partenariat avec la division Secure Land Communications (SLC) d'Airbus Defence and Space, la poursuite du déploiement du projet PCSTORM, mais également par de nouveaux marchés ministériels français (Mobilité Sécurisée Interministérielle), gagnés et déployés au cours du premier semestre 2020.

Concernant les revenus de l'activité "plateformes", les revenus résultant des licences (1,9 M€) et des services (2 M€) augmentent respectivement de 0,5 M€ et de 0,9 M€. Les flux de maintenance restent encore peu significatifs mais devraient augmenter dans les prochains mois, dès que les plateformes entreront en support de production.

L'activité historique "legacy" (solutions pour opérateurs télécom) est, pour sa part, quasi stable au premier semestre 2020 (+0,1 M€) et représente encore 39% des revenus semestriels (2,6 M€). Les ventes de licences, par nature non récurrentes, diminuent de 0,2 M€ sur la période et ressortent à 0,5 M€ au 30 juin 2020, suite à de nouveaux contrats ne compensant que partiellement ceux enregistrés au premier semestre 2019. Les services "legacy" (0,7 M€) progressent quant à eux de 0,4 M€ grâce à un nouveau marché avec un opérateur français, client historique du Groupe. Les flux de maintenance liés à ce nouveau contrat sont moins importants que les précédents, mais plus pérennes dans le temps, ce qui explique la diminution de 0,2 M€ du montant global de la maintenance de cette activité, qui ressort à 1,4 M€ au 30 juin 2020.

## **PERSPECTIVES DE CROISSANCE ANNUELLE MAINTENUES**

Le second semestre de l'exercice devrait lui aussi s'inscrire dans une dynamique de croissance, au moins équivalente à celle enregistrée au premier semestre. Le Groupe devrait ainsi confirmer une croissance importante et continue de ses revenus et de ses résultats au titre de l'exercice 2020.

De nombreux nouveaux projets ont d'ores et déjà été remportés par le Groupe et seront enregistrés au second semestre de l'exercice. Ces projets privés (OIV – Opérateur d'Importance Vitale) viennent compléter le déploiement continu de la solution **team on mission** auprès de plusieurs acteurs publics gouvernementaux français.

Plusieurs autres projets significatifs et structurants sont en cours actuellement et couvrent l'ensemble des secteurs commerciaux du Groupe, de l'activité "legacy" aux solutions "plateformes", **team on the run** et **team on mission**. Si l'impact de ces différents projets pourrait déjà se concrétiser d'ici fin 2020, ils devraient surtout permettre au Groupe d'appréhender et de structurer la croissance 2021.

L'obtention d'un PGE de 2,5 M€ fin juin 2020 sécurise les moyens financiers de Groupe à court et moyen terme, tout en optimisant sa trésorerie. L'investissement dans les nouvelles plateformes de communications critiques **team on mission** et **team on the run** sera ainsi maintenu et soutenu dans les prochains mois pour accompagner la croissance.

Au-delà du développement continu de nouvelles fonctionnalités opérationnelles, les 3 axes stratégiques prioritaires (API, SDK et viralité) continueront leur déploiement. Le lancement de l'offre API et SDK effectué fin avril 2020 et ces futurs développements devraient permettre au Groupe de confirmer son positionnement d'acteur majeur du marché des communications critiques.

*Prochain communiqué financier : Résultats Semestriels 2020, le lundi 21 septembre 2020*

#### A propos de STREAMWIDE (Euronext Growth: ALSTW)

Acteur majeur depuis 20 ans sur le marché des communications critiques, STREAMWIDE a développé avec succès ses solutions logicielles **Team on mission** (missions critiques) et **Team on the run** (business critique) destinées aux administrations et aux entreprises.

Ces solutions pour smartphones et PCs, proposées en mode SaaS ou sous forme de licences, bénéficient de nombreuses fonctionnalités telles que la discussion de groupes multimédia, la VoIP, le talkie-walkie (MCPTT et MCx nouvelle génération 4G/5G LTE), la géolocalisation, la numérisation et l'automatisation des processus métier. Ces solutions innovantes répondent aux besoins croissants de transformation digitale et de coordination en temps réel des interventions. Elles permettent aux équipes terrain de transformer les contributions individuelles en succès collectifs et d'agir comme un seul homme dans les environnements professionnels les plus exigeants.

STREAMWIDE est également présent sur le marché logiciel des Services à Valeur Ajoutée pour les opérateurs télécom (messagerie vocale visuelle, facturation et taxation d'appels en temps réel, serveurs vocaux interactifs, d'applications et d'annonces) avec plus de 130 millions d'utilisateurs finaux partout dans le monde.

Basé en France et présent en Europe, aux USA, en Asie et en Afrique, STREAMWIDE est coté sur Euronext Growth (Paris) – FR0010528059.

Pour plus d'informations, <http://www.streamwide.com> et visitez nos pages LinkedIn [@streamwide](#) et Twitter [@streamwide](#).

Labellisé "entreprise innovante" par Bpifrance, STREAMWIDE est éligible aux FCPI et aux PEA-PME.

#### Contacts

Pascal Beglin | Olivier Truelle  
Président Directeur Général | DAF  
T +33 1 70 22 01 01  
[investisseur@streamwide.com](mailto:investisseur@streamwide.com)

Grégoire Saint-Marc  
Investor Relations  
T +33 1 53 67 36 94  
[streamwide@actus.fr](mailto:streamwide@actus.fr)

Vivien Ferran  
Press Relations  
T +33 1 53 67 36 34  
[vferran@actus.fr](mailto:vferran@actus.fr)

