

Héricourt, le 8 janvier 2020 - 18h00

GAUSSIN : chiffre d'affaires et revenus de licences 2019 à 18,8 M€ contre 4,0 M€ en 2018

Carnet de commandes de 17,6 M€ au 31 décembre 2019 contre 6,4 M€ au 31 décembre 2018

GAUSSIN (EURONEXT GROWTH - FR0010342329) annonce aujourd'hui son chiffre d'affaires et ses revenus de licences pour l'exercice 2019¹.

1) Chiffre d'affaires et revenus de licences : 18,8 M€

Le groupe GAUSSIN a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 7,3 M€ au cours de 2019 (+106%) et a facturé 11,5 M€ de produits de licences, composés principalement de droits d'entrée à la technologie. Le total des produits de l'activité s'élève ainsi à 18,8 M€ en 2019, contre 4,0 M€ en 2018, soit des revenus multipliés par 4,7 en 2019.

<i>Produits de l'activité (en K€)¹</i>	2019	2018
<i>Chiffre d'affaires Logistique</i>	5 842	2 557
<i>Chiffre d'affaires Portuaire</i>	1 466	994
Chiffre d'affaires total	7 308	3 551
Revenus de licences	11 462	400
Total des produits de l'activité	18 770	3 951

Composition du chiffre d'affaires :

- **L'activité logistique**, qui s'articule autour de véhicules propres totalement électriques (Gammes ATM, TSBM et MTO), a généré un chiffre d'affaires de 5,8 M€, contre 2,6 M€ en 2018, soit une croissance de 128%.
 - Gamme ATM FULL ELEC (Automotive Trailer Mover) dédiée au déplacement des semi-remorques sur les sites logistiques : l'activité a poursuivi sa montée en puissance, notamment avec la livraison de 26 ATM en 2019 contre 8 ATM en 2018, principalement sur des sites logistiques, mais également sur des applications industrielles dans le cadre d'une commande globale signée en juin 2019 pour 70 véhicules avec le distributeur Blyyd.

En 2019, ce sont 13 nouvelles enseignes qui viennent d'adopter ce nouveau véhicule en qualité d'utilisateurs finaux, parmi lesquelles figurent CARREFOUR, AUCHAN, KUEHNE NAGEL, DECATHLON, LEROY MERLIN, GEODIS, XPO, CDISCOUNT, BARILLA, ROYAL CANIN, MONDIAL RELAY, COLISSIMO, BUT, ID LOGISTIC, VIIA et GERFLOR pour une application industrielle.

Les livraisons monteront encore en cadence cette année.

¹ Données non auditées

- Gamme TSBM FULL ELEC (Trailer Swap Body Mover) dédiée au déplacement des remorques, semi-remorques et swap bodies (container sur pieds) sur les sites logistiques : il s'agit d'un nouveau véhicule, variante de l'ATM, co-développé avec des acteurs majeurs de la logistique dont un qui a signé en juin 2019 un contrat cadre mondial et une 1^{ère} commande en cours de livraison et Railcare dont la réception définitive a été effectuée.
- Gamme MTO (Made To Order), activité historique du Groupe, a généré des livraisons auprès de plusieurs clients, dont notamment dans le nucléaire et les énergies AREVA-ORANO, STOLL-MANULOC, SOCODEI-EDF, EUROSTYLE, TOYOTOMI, Cartonneries de Gondardennes, Carrosserie Jaquet, SNF.
- **L'activité portuaire** qui s'adresse aux opérateurs des grands ports à travers le monde avec la gamme de véhicules de transport de containers automatiques (AGV PERFORMANCE, AIV REVOLUTION et APM 75T AUTONOME) ou avec chauffeurs (APM 75T), de batteries Power Pack Full Elec, ainsi que des Docking Stations, a généré 1,5 M€ de chiffre d'affaires au cours de l'exercice, contre 994 K€ en 2018 (+47%).

Les produits liés à cette activité étaient précédemment comptabilisés en chiffre d'affaires. L'évolution du business model, privilégiant la mise en place de licences, conduit désormais à comptabiliser les produits liés à cette activité en « Autres produits ».

Revenus de licences :

Après l'introduction, en 2018, de la stratégie de licences, 2019 a été la première année pleine intégrant ce nouveau business model qui a permis de générer des revenus de 11,5 M€ au cours de l'exercice. Les premières licences, comportant un droit d'entrée et les redevances sur les ventes futures (royalties), ont été concédées à :

- **ST Engineering Land Systems (STELS)** pour fabriquer et commercialiser le véhicule AGV PERFORMANCE® FULL ELEC « Ultra Fast Charge » à Singapour. D'une durée de 20 ans, elle a permis à STELS de remporter l'appel d'offres pour la première tranche de 80 véhicules dans le cadre du projet du port de Tuas de PSA Port Singapore Authority.

Suite à ce succès, GAUSSIN a octroyé, en septembre 2019, 8 nouvelles licences à STELS, dont quatre licences exclusives pour les territoires de l'Arabie Saoudite, de la Thaïlande, des Émirats Arabes Unis et de la Corée du Sud et quatre licences non-exclusives pour les territoires de l'Indonésie, du Qatar, des Philippines et d'Oman.

- **la Société d'Etat QATAR RAILWAYS COMPANY (QRC)**, portant sur le programme de gestion de flotte de véhicules autonomes FMP (Fleet Management Platform), pour des applications dans le secteur semi-privé, telles que le projet de Smart City Lusail, la Coupe du Monde 2022 de la FIFA, le transport entre les stations de métro et les stades ou l'Université de Doha.

Sur ces 2 licences, 11,5 M€ ont été facturées au cours de l'exercice 2019, le solde des licences et les royalties, comprenant une part variable, restent à facturer en 2020.

2) Perspectives de développement sécurisées grâce à un carnet de commandes de 17,6 M€, à la montée en puissance de l'activité de licences et aux partenariats stratégiques

Le carnet de commandes, hors redevances sur les ventes futures (royalties) au 31 décembre 2019 progresse à 17,6 M€, contre 6,4 M€ au 31 décembre 2018.

CARNET DE COMMANDES	Au 31/12/2019	
	K€	%
Activité LOGISTIQUE	15 637	89%
Activité PORTUAIRE	757	4%
Activité LICENCE	1 200	7%
Carnet de commandes consolidé	17 595	100%

Activité de licences

Dans le cadre de l'accord de licence d'une durée de 20 ans avec STELS qui a permis de remporter l'appel d'offres pour la 1^{ère} tranche de 80 véhicules destinés au port de Singapour, les premiers véhicules AGV PERFORMANCE® FULL ELEC « Ultra Fast Charge » devraient être livrés au cours du 1^{er} semestre 2020.

L'appel d'offres concernant la 2^{ème} tranche d'AGV est prévu en 2020 et permettra au Groupe GAUSSIN et à STELS de candidater de nouveau ensemble. Cet appel d'offres s'inscrit dans le cadre du projet Tuas Mega Port, dont l'objectif est de devenir le 1^{er} terminal portuaire au monde avec 2000 à 3000 AGV en opérations.

Développement de nouveaux véhicules dans le cadre des partenariats stratégiques

1. Partenariat avec Siemens : un contrat mondial exclusif sur 2 ans

Gaussin et Siemens Logistics ont signé en 2019 un partenariat portant sur la distribution exclusive par Siemens des solutions AGV de Gaussin destinées au transport d'ULD (containers et palettes aéroportuaires).

L'AAT FULL ELEC Automotive Airport Transporter présenté dans le cadre du salon InterAirport à Munich en 2019 et l'AMDT FULL ELEC Automotive Multi-Directional Transporter sont 2 véhicules propres issus de la collaboration avec Siemens Logistics et sont actuellement en phase d'appel d'offres et de préparation de tests dans de grands hubs aéroportuaires mondiaux.

2. Partenariat avec Bolloré : un contrat cadre avec droit préférentiel sur 7 ans

GAUSSIN, Blue Solutions et Bolloré Ports du Groupe Bolloré ont signé en 2018 deux contrats de partenariat concernant l'intégration de la batterie LMP® de Blue Solutions dans les véhicules Gaussin et le co-développement du véhicule APM 75T destiné au transport de containers en zone portuaire. Bolloré Port opère 23 ports dans le monde et GAUSSIN a signé en 2019 un contrat cadre intégrant un droit préférentiel sur 7 ans et une 1^{ère} commande pour le Port d'Abidjan dont la livraison est en cours.

GAUSSIN et Bluebus du Groupe Bolloré ont également signé en 2019 un contrat de partenariat concernant l'autonomisation du bluebus 6 mètres avec lequel Gaussin a participé et remporté le concours mondial du véhicule autonome à Dubaï dans la « Catégorie Leader - Best Energy and Environmental Sustainability ».

3. Partenariat avec la société HYPERLOOP TT : un contrat exclusif sur 10 ans

GAUSSIN a signé en octobre 2019 un partenariat avec la société américaine Hyperloop Transportation Technologies (HyperloopTT) pour la fourniture de véhicules électriques et autonomes AIV HyperloopTT (Automotive Intelligent Vehicle) de GAUSSIN permettant l'acheminement et le transfert des containers dans les trains à sustentation magnétique qui circuleront dans un tube à 1 200 km/h.

4. Partenariat avec ST Engineering : un contrat exclusif pour la distribution de la gamme STROBO sur 3 ans

En novembre 2019, GAUSSIN a signé un accord de distribution exclusif de la gamme de solutions de manutention logistique « STROBO » de ST Engineering Land Systems (STELS) pour la France, la Belgique, la Suisse, la Russie, la Turquie et le Moyen Orient et non exclusif pour le reste de l'Union européenne, excluant l'Italie. En proposant un complément de gamme avec les solutions de véhicules et logiciels STROBO à ses clients existants, GAUSSIN souhaite élargir son portefeuille produits et logiciels à l'« Intralogistique ».

5. Partenariat avec le Paris Saint-Germain avec un droit préférentiel sur 2,5 ans

GAUSSIN et le Paris Saint-Germain ont signé un partenariat stratégique portant sur la fourniture de véhicules autonomes sans chauffeur et 100% électriques destinés au transport en commun et au transport de marchandises. Cet accord sur le long terme inclut l'équipement de l'ensemble des infrastructures du Club parisien, dont le futur PSG Training center qui ouvrira ses portes en 2022.

6. Partenariat Vasco

Le projet « VASCO » vise à développer le premier système 100% automatisé avec guidage sans infrastructure (sans aucun équipement au sol) pour le transfert de conteneurs dans les terminaux portuaires. Il vise également à démontrer l'efficacité du système en conditions réelles.

Une démonstration d'une flotte de véhicules AIV REVOLUTION 100% autonomes et 100% électriques et équipés du système ADV (Autonomous Driving Vasco) a été réalisée en mai 2019 sur le Port de Dourges (Nord-Pas-de-Calais). La phase projet de Recherche et Développement est dorénavant terminée et il passe en phase de commercialisation. L'AIV REVOLUTION connaît un fort intérêt de la part des opérateurs de ports *brown fields* (ports existants) grâce à l'automatisation immédiate qu'il permet sans arrêter les opérations et sans installations d'infrastructure, combiné à une vitesse d'opération supérieure.

Projet de rachat d'un bloc majoritaire de la société Metalliance

Le groupe GAUSSIN poursuit ses négociations exclusives pour le rachat d'un bloc majoritaire d'actions qui porterait sa participation dans Metalliance à plus de 95%. A l'issue de cette acquisition, qui est subordonnée aux approbations légales, réglementaires, juridiques et financières usuelles, l'activité de Metalliance serait consolidée au sein du groupe GAUSSIN qui réaliserait environ 50 M€ de chiffre d'affaires en 2020, hors activité de vente de licences et revenus de royalties, et compterait près de 200 employés.

Perspectives commerciales

GAUSSIN a développé ces dernières années une nouvelle gamme de véhicules et logiciels destinés à 4 secteurs d'activité en pleine croissance : les secteurs portuaire, aéroportuaire, les centres logistiques et les villes intelligentes « smart cities ».

Les différentes technologies développées, brevetées et reconnues suscitent un intérêt grandissant chez les grands acteurs de chacun de ces secteurs et GAUSSIN participe actuellement à différents appels d'offre internationaux.

La baisse du coût de revient des batteries, combinée à une prise de conscience mondiale de l'importance d'adopter à court terme des actions concrètes pour diminuer les émissions de CO2, positionne GAUSSIN dans une période favorable à un développement rapide des ventes.

L'automatisation des flux pour améliorer la sécurité et garantir une productivité est également un enjeu majeur au sein des différents secteurs d'activité de GAUSSIN, impactés par l'expansion du e-commerce.

L'objectif de Gaussin est de changer de dimension dès 2020 en développant rapidement les ventes à l'international par :

- l'accompagnement des « Key Account » sur l'ensemble de leurs sites dans le monde,
- les 6 partenariats susvisés signés en 2019 et d'autres en cours de négociations.
- la poursuite du modèle des ventes de licences de différents véhicules et logiciels à très fort potentiels sur différents territoires internationaux,
- le développement de nouveaux canaux de distribution,
- une nouvelle communication commerciale dès le 1^{er} trimestre 2020 avec la mise en place de nouveaux outils destinés à accroître la notoriété des solutions GAUSSIN à l'international.

Enfin, GAUSSIN à l'ambition de finaliser en 2020 la création du « Consortium Hydrogène » avec des partenaires et clients internationaux permettant de financer les projets de Recherche et Développement de la version « hydrogène » de ses véhicules logistique et portuaire.

Prochains rendez-vous

Salon MWC Barcelona 2020 du 24 au 27 février 2020

Salon SITL à Paris du 17 au 20 mars 2020

Salon TOC Asia à Singapour 21 et 22 avril 2020

Salon TOC Europe à Rotterdam du 9 au 11 juin 2020

Salon Airport Show à Dubaï du 22 au 24 juin 2020

À propos de GAUSSIN

GAUSSIN est une société d'engineering qui conçoit, assemble et commercialise des produits et services innovants dans le domaine du transport et de la logistique. Son savoir-faire englobe les transports de marchandises et de personnes, les technologies autonomes permettant un usage sans chauffeur de type Automotive Guided Vehicles, et l'intégration de tous types de batteries, notamment électriques et hydrogènes. Avec plus de 50 000 véhicules à travers le monde, GAUSSIN bénéficie d'une forte notoriété sur quatre marchés en pleine expansion : les terminaux portuaires et aéroportuaires, la logistique et people mobility. Le groupe a noué des partenariats stratégiques avec de grands acteurs mondiaux afin d'accélérer sa pénétration commerciale : Siemens Logistics dans le domaine aéroportuaire, Bolloré Ports et ST Engineering dans le domaine portuaire, et Bluebus dans le transport de personnes.

En octobre 2019, le Groupe a remporté le Concours mondial du transport par véhicule autonome « Catégorie Leader » - « Best Energy and Environmental Sustainability ».

GAUSSIN est cotée sur Euronext Growth à Paris depuis 2010 ([EURONEXT GROWTH - FR0010342329](#)).

Plus d'informations sur www.gaussin.com.



Contacts

GAUSSIN
Christophe Gaussin
invest@gaussin.com
+33(0)3.84.46.13.45

NewCap - Relations investisseurs & médias
Dusan Oresansky / Mathilde Bohin
gaussin@newcap.eu
+33(0)1.44.71.94.92

* Le présent document peut contenir des informations prospectives. Ces informations prospectives se réfèrent aux perspectives, développements et stratégies futures de Gaussin Manugistique et sont basées sur l'analyse de prévisions de résultats futurs et d'estimations de montants qui ne sont pas encore déterminables. Les informations prospectives recèlent par nature des risques et des incertitudes car elles sont relatives à des événements et dépendent de circonstances qui peuvent ou non se réaliser dans le futur. Gaussin Manugistique attire votre attention sur le fait que les informations prospectives ne constituent pas des garanties quant à ses performances futures et que sa situation financière, ses résultats ainsi que l'évolution du secteur dans lequel Gaussin Manugistique opère peuvent différer de manière significative de ceux proposés ou suggérés par les déclarations prospectives contenues dans cette présentation. De plus, même si la situation financière de Gaussin Manugistique, ses résultats et l'évolution du secteur dans lequel Gaussin Manugistique opère étaient conformes aux informations prospectives contenues dans cette présentation, ces résultats ou ces évolutions peuvent ne pas être une indication fiable des résultats ou évolutions futurs de la société. Gaussin Manugistique ne prend aucun engagement à mettre à jour ou de confirmer les attentes ou estimations des analystes ou bien encore de rendre publique toute correction à une quelconque information ou événement de manière à refléter un événement ou une circonstance qui surviendrait postérieurement à cette présentation.