



RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL
au 30 septembre 2019

TABLE DES MATIERES

1- ATTESTATION DU RESPONSABLE DU RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL	page 3
2- RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITÉ	pages 4 à 9
3- RAPPORT D'EXAMEN LIMITÉ DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES COMPTES INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS	pages 10 à 11
4- COMPTES INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS AU 30 SEPTEMBRE 2019	pages 12 à 26

1- ATTESTATION DU RESPONSABLE DU RAPPORT FINANCIER SEMESTRIEL

J'atteste qu'à ma connaissance, les comptes intermédiaires consolidés résumés arrêtés au 30 septembre 2019 présentés dans le rapport financier semestriel sont établis conformément aux normes comptables applicables, et qu'ils donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et du résultat de PRISMAFLEX INTERNATIONAL et de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation, et que le rapport semestriel d'activité présente un tableau fidèle des événements importants survenus pendant les six premiers mois de l'exercice et de leur incidence sur les comptes semestriels, des principaux risques et incertitudes pour les six mois restants de l'exercice et des principales transactions entre parties liées.

Il est à noter que du fait de sa cotation sur Euronext Growth, la société PRISMAFLEX INTERNATIONAL n'est pas soumise à l'obligation d'établir un rapport financier semestriel conforme à l'article 222-4 du Règlement Général de l'AMF.

Fait à Haute-Rivoire, le 13 décembre 2019

Le Président Directeur Général



Monsieur Pierre-Henri BASSOULS

2- RAPPORT SEMESTRIEL D'ACTIVITÉ

Compte de résultat

Les comptes intermédiaires consolidés résumés du Groupe au 30 septembre 2019 sont présentés suivant le référentiel IFRS, tel qu'adopté dans l'Union Européenne.

En M€	30.09.19 6 mois	30.09.18 6 mois retraité ¹	30.09.18 6 mois publié	Variation /retraité (M€)
Chiffre d'affaires	26,06	23,60	23,60	+2,45
Résultat opérationnel courant	0,22	-0,71	-0,60	+0,93
Résultat opérationnel	0,06	-0,71	-0,60	+0,77
Résultat financier hors change	-0,16	-0,13	-0,13	
Pertes & gains de change / Autres	0,02	-0,09	-0,09	
Résultat courant avant impôts	-0,08	-0,93	-0,82	+0,85
Impôts	-0,11	-0,21	-0,24	
Résultat net	-0,19	-1,14	-1,06	+0,95
Résultat net part du Groupe	-0,21	-0,91	-0,87	+0,70
Capacité d'autofinancement	1,67	-0,01	-0,01	+1,68

¹Les comptes au 30 septembre 2018 ont été retraités conformément à la norme IFRS 3R de l'évaluation définitive des actifs et passifs réalisée au 31 mars 2019 de la société Anthem Displays (impacts sur les dotations aux amortissements et les impôts différés)

Le chiffre d'affaires progresse de 10,4%, dont +1,2 M€ lié à la contribution de FPI, acquise au second semestre de l'exercice précédent. Cette progression significative s'appuie sur la bonne dynamique de la division « Print » et sur une reprise commerciale dans la division « Hardware », amplifiée par une base de comparaison favorable.

Le résultat opérationnel courant semestriel est bénéficiaire à 0,22 M€, contre une perte retraitée de -0,71 M€ enregistrée au 1^{er} semestre 2018-2019. L'impact de l'adoption de la norme IFRS 16 sur cet indicateur est négligeable.

Outre les effets positifs du plan d'économies, la performance est due à l'activité « Print », dont la rentabilité opérationnelle courante progresse grâce notamment à une meilleure absorption des coûts fixes. L'activité « Hardware » reste déficitaire, en raison d'un niveau d'activité qui reste encore insuffisant sur le semestre, notamment en Europe. Aux États-Unis, Anthem Displays se rapproche de l'équilibre, sans avoir encore bénéficié pleinement des économies liées à l'internalisation de la sous-traitance qui n'ont commencé à impacter positivement le résultat de la filiale qu'en fin de période.

Le résultat opérationnel à 0,06 M€ intègre une charge de 0,16 M€ lié à un litige en propriété intellectuelle.

Le résultat financier est en amélioration par rapport au 30 septembre 2018, du fait de l'évolution positive des pertes et gains de change.

Le résultat net part du Groupe à -0,21 M€ intègre une charge d'impôt de 0,11 M€.

Bilan

Les postes du bilan au 30 septembre 2019 sont comparés à ceux du 31 mars 2019.

Actif

L'actif non courant augmente de 25,9 M€, à 27,4 M€, essentiellement du fait de l'adoption de la norme IFRS 16 (+1,7 M€).

Les stocks s'élèvent à 10,5 M€, en baisse (-0,6 M€) par rapport au 31 mars 2019. Les livraisons des commandes décalées lors de l'exercice précédent sur l'activité « LED » ont en effet démarré au cours du semestre.

Passif

L'endettement net du Groupe s'élève à 11,3 M€ au 30 septembre 2019 avant impact de l'adoption de la norme IFRS 16 (13,1 M€ après impact de la norme IFRS 16), représentant 54% des capitaux propres de la société.

Outre ces éléments, aucune autre variation significative n'est à mentionner.

Résultat de la société mère

Les comptes sociaux de Prismaflex International au 30 septembre 2019 font apparaître un chiffre d'affaires de 12 932 K€, en baisse de 2,3% par rapport au 1^{er} semestre de l'exercice précédent. Cette évolution s'explique par un recul des ventes des panneaux LED, notamment à sa filiale allemande.

Le résultat d'exploitation s'élève à -650 K€ (contre -1 228 K€ au 30 septembre 2018) et le résultat net à -303 K€, incluant une charge non récurrente sur le litige en propriété intellectuelle de 0,16 M€.

PRINCIPAUX RISQUES ET INCERTITUDES POUR LES SIX PROCHAINS MOIS

Risques liés à l'environnement concurrentiel

Risques liés au prix de matières premières et à l'énergie

Le risque lié au prix des matières premières et de l'énergie (les produits chimiques ainsi que les coûts de transports supportés par le Groupe sont en effet étroitement liés au cours du pétrole) est l'un des facteurs de risques affectant le Groupe surtout sur ses activités Impression et décoration intérieure.

Il en va de même pour les matières participant à la fabrication de l'activité « Hardware » et notamment l'évolution du prix de l'acier, de l'aluminium et des composants liés à l'activité LED.

Sur le plan commercial, les contrats de vente ne comportent généralement pas de clause de révision de prix, le prix étant déterminé à la signature du bon de commande et ou parfois du contrat. Certains contrats longs terme intègrent cependant une clause de variation spécifique en cas de variation à la hausse ou à la baisse desdites matières premières.

En termes de gestion du risque de fluctuation des coûts de matières, s'agissant pour la plupart d'entre elles de produits transformés et ou de contrats spots, la Société ne peut mettre en place de politique de couverture. Une part significative de ses achats est réalisée aujourd'hui en Asie.

La société s'attache par de nombreuses mesures opérationnelles à limiter et prévenir l'impact des variations de prix sur son résultat. Ces mesures portent à la fois sur l'effort commercial afin de négocier de possibles révisions de prix, la recherche permanente de sources d'approvisionnements alternatives et/ou de contrats annuels fixes ainsi que la poursuite d'une politique d'innovation forte pour améliorer le rapport qualité – prix des produits commercialisés.

En ce qui concerne l'activité LED, elle est dépendante de la capacité de son fournisseur chinois dédié à négocier les prix sur le marché local et est corrélée à l'évolution du dollar américain.

Risques liés à l'environnement concurrentiel

La position concurrentielle du groupe est très variable selon l'activité et même le type de produit.

Le Groupe estime disposer d'un positionnement reconnu en matière d'innovation et de savoir-faire sur ses différents métiers. Il est cependant confronté à une concurrence se traduisant principalement par une pression plus ou moins forte sur les prix sur l'ensemble de ses activités (variable selon les pays).

L'arrivée de nouveaux acteurs dont certains pourraient disposer de moyens financiers plus importants, de nouveaux produits ou de nouvelles technologies développés par ses concurrents pourraient également affecter la position concurrentielle du Groupe. Le Groupe ne peut garantir qu'il sera en mesure de maintenir ses niveaux de marge face à la concurrence, notamment si de nouveaux entrants pénétraient un ou plusieurs de ses marchés ou si la concurrence notamment chinoise s'intensifiait pour toute autre raison. Ces pressions concurrentielles pourraient entraîner une réduction de la demande des produits du Groupe ou contraindre le Groupe à diminuer ses prix de vente ou encore le contraindre à certains investissements supplémentaires. Ces éléments pourraient avoir un impact défavorable significatif sur l'activité du Groupe, sa situation financière, ses résultats ou ses perspectives.

Le Groupe estime que le maintien d'une politique de recherche et développement active constitue le meilleur moyen de préserver son positionnement concurrentiel.

Risques liés aux évolutions technologiques

Le marché de l’affichage, sur lequel le Groupe intervient, est en forte évolution, avec notamment l’arrivée des panneaux digitaux. Il connaît une évolution technologique rapide et constante et peut voir apparaître de nouveaux produits plus performants ou moins chers. Le groupe procède à une veille technologique permanente au travers de salons, de revues professionnelles et contacts clients dans les pays où elle est présente. L’activité LED est marquée par la forte présence d’acteurs chinois souvent cotés sur la bourse de Shenzhen.

Le marché de l’impression est un marché concurrencé, atomisé et très sensible au prix.

Bien que le Groupe considère que le risque d’une technologie nouvelle soit limité, si celui-ci ne parvenait pas à suivre le rythme des évolutions technologiques, notamment sur l’activité LED, ou ne parvenait pas à anticiper les évolutions de marché et/ou à développer des produits nouveaux et/ou à les introduire à temps sur le marché, son offre commerciale pourrait être moins attractive, ce qui pourrait avoir un impact défavorable sur l’activité, le chiffre d’affaires, les résultats, la situation financière et le développement du Groupe. Il en va de même pour ses fournisseurs clefs.

Risques liés à l’environnement économique dans lequel évolue le Groupe

Dans un contexte économique incertain en France ainsi que dans certains pays où le Groupe commercialise ses produits (par le biais d’une filiale ou au travers de ses efforts commerciaux), Prismaflex pourrait être confronté à la détérioration de la situation financière ou à une difficulté accrue de financement des prospects, clients et fournisseurs (exemple de la Russie, de la Chine, Brexit en Angleterre...). La diversité de ses marchés et des pays dans lesquels elle travaille crée une protection qui limite partiellement la dépendance à la situation économique d’un pays ou d’un marché même si ponctuellement, le Groupe pourrait être confronté aux difficultés financières de certains de ses clients et / ou fournisseurs stratégiques.

En outre, cet environnement économique et le lien avec le marché de la communication pourrait exercer une pression accrue sur les prix, ce qui impacterait négativement le chiffre d’affaires, la performance financière et la position concurrentielle du Groupe.

Afin de limiter l’impact de la conjoncture économique sur ses activités la société essaye de disposer d’une offre globale, économique et modulaire.

Risques de marché

Risques liés à l’activité et politique financière

Risque de liquidité et de financement

Le Groupe génère des flux opérationnels qui doivent lui permettre de financer l’essentiel de ses besoins opérationnels.

Les opérations d’investissements sont majoritairement financées soit par crédit-bail, soit par emprunt dans des cas particuliers. Le Groupe peut être amené à autofinancer certains investissements comme les coûts de R&D ou certains aménagements industriels ou petits matériels plus difficilement finançables.

L’activité du Groupe peut être cyclique en fonction des fluctuations rapides de son marché. Dans ce contexte, et afin de se prémunir contre les risques de variation de son Besoin en Fonds de Roulement, le Groupe dispose des lignes de trésorerie au 31 mars 2019 adossées aux postes clients principalement en France, au Royaume-Uni et en Espagne. La politique du Groupe est de disposer de lignes de trésorerie permettant de gérer ses besoins prévisionnels. Des négociations bilatérales interviennent avec les différentes banques en fonction de l’évolution de l’activité et des besoins.

Risque de taux d'intérêt

Les principaux emprunts du Groupe sont essentiellement à taux fixes. Les crédits-baux contractés sont majoritairement à taux fixe. Les concours bancaires utilisés sont à taux variable. Le niveau actuel des taux est favorable. La société n'a pas mis en place d'instruments particuliers pour couvrir ces taux.

Risque de change

De par sa forte présence internationale et des flux d'approvisionnements entre les filiales, le Groupe est exposé au risque de change. Au 30 septembre 2019, le chiffre d'affaires réalisé en euros représente 62 % des ventes externes du Groupe (contre 66% au 30 septembre 2018).

Afin de se prémunir des effets des fluctuations des devises, le Groupe procède au cas par cas à des opérations de couverture de change à terme sur les flux opérationnels. Ces opérations sont réalisées soit dans les filiales, soit par la direction financière du Groupe en fonction des anticipations de marché et des coûts des produits proposés.

Les prêts et emprunts intra-groupe ne sont généralement pas couverts, soit à cause de couvertures trop onéreuses ou non disponibles soit parce que ces prêts ou emprunts peuvent être destinés à s'apparenter à des opérations de capitalisation futures.

La monnaie de présentation des états financiers du Groupe étant l'euro, les comptes du Groupe peuvent être impactés par l'effet de la conversion des comptes de filiales produits en devise locale. Cela concerne essentiellement la Suède, l'Afrique du sud, les Etats-Unis et le Canada.

Le Groupe considère que ses résultats et sa situation financière peuvent être affectés par une variation des cours des devises contre euros. Les fluctuations actuelles des devises comme le Dollar américain ou canadien ont eu une incidence négative sur les comptes de la société au titre de l'exercice écoulé.

Risque de crédit

Le Groupe essaye d'entretenir des relations commerciales qu'avec des tiers dont la santé financière est avérée. Sa politique est de vérifier la santé financière de tous les clients qui souhaitent obtenir des conditions de paiement à crédit pour tout montant supérieur à 5 K€ (filiale principale française). Elle favorise une politique similaire dans ses autres filiales mais reste limitée par le personnel administratif et les choix de certains de ses dirigeants.

Les soldes clients font l'objet d'un suivi régulier et par conséquent, l'exposition du Groupe aux créances irrécouvrables peut être identifiée.

L'exposition liée à certains clients significatifs (activité LED, appels d'offre activité Hardware) est une caractéristique de l'activité.

Risques liés à l'activité

Risques liés à la qualité des produits

Dans l'éventualité où les produits du Groupe ne répondraient pas aux exigences de ses clients de manière répétée, sa réputation et le volume de ses ventes pourraient en être altérés. Le Groupe est amené à prendre en charge au cas par cas, dans le cadre de ses délais de garantie, certaines réparations. L'activité LED a augmenté son besoin de prise en charge de garanties. Le Groupe essaye de livrer des produits de qualité. Cependant, il ne peut pas garantir que ses clients ne seront pas confrontés à des problèmes de qualité ou de fiabilité liés à ses produits d'une importance telle qu'ils pourraient avoir un impact défavorable significatif sur les résultats, la réputation, l'activité, la situation financière et les perspectives du Groupe.

Le Groupe ne peut pas non plus exclure qu'en cas de mise en œuvre de la garantie pour défaut de qualité des produits commercialisés, la responsabilité civile ou contractuelle des sociétés en cause ne soit engagée, ce qui pourrait par ailleurs entraîner des conséquences financières défavorables sur les résultats, la réputation, l'activité, la situation financière et les perspectives et notamment pour les activités nouvelles et technologiques.

Afin de limiter l'impact de ce risque sur ses activités le Groupe essaye dans la mesure du possible d'intervenir rapidement, de remplacer les produits défectueux et de limiter la portée de ses garanties. De plus le Groupe dispose de couverture d'assurance couvrant ces risques.

Risques liés à la gestion du BFR et sa saisonnalité

Certaines activités du Groupe, comme l'activité « Hardware », sont soumises à une saisonnalité qui peut dépendre des décisions d'investissement prises annuellement par ses clients et/ou des décisions de stockage ou déstockage. Il en résulte pour le Groupe des contraintes organisationnelles portant à la fois sur la gestion des stocks, la planification de la production, les livraisons, mais également sur la disponibilité des ressources humaines, afin de gérer au mieux les périodes de pic ainsi que les contraintes financières liées à un Besoin en Fonds de Roulement plus ou moins marqué selon ces décisions.

Le Groupe s'attache donc à mettre en œuvre diverses mesures afin, d'une part, de gérer au mieux ces fluctuations et, d'autre part, de les atténuer. Sur l'activité impression cela impose une surcapacité pour faire face à des demandes de plus en plus courtes.

Par ailleurs le Groupe, en fonction des pays où il commercialise, peut devoir faire face à des contraintes de BFR variables.

Risques liés à la dépréciation des stocks

L'activité « Hardware », par la garantie qu'elle propose aux clients, requiert une disponibilité de nombreuses pièces détachées.

L'obsolescence sur les produits analogiques étant relativement faible, sauf sur les nouveaux produits technologiques, cette activité requiert un niveau de stock élevé que le Groupe essaye cependant d'optimiser.

L'obsolescence rapide des produits LED est un des paramètres de cette activité. A ce jour le Groupe a été peu impacté.

Le Groupe est peu exposé aux risques :

- De péremption (encres principalement), mais davantage par le non-écoulement qui résulterait par exemple de produits ou de coloris qui ne correspondraient pas ou plus aux besoins du marché,
- D'obsolescence technique et technologique des produits électroniques utilisés dans la fabrication de ses panneaux.

Risques liés à la réglementation et son évolution

Le Groupe est soumis à un environnement réglementaire contraignant notamment dans le domaine de l'environnement et de la sécurité et plus particulièrement pour ce qui a trait à la sécurité industrielle, à la manipulation, au transport, au stockage de produits et substances, à l'élimination ou encore à l'exposition à ces dernières ainsi qu'à la remise en état de sites industriels. Le Groupe est également soumis à des exigences contraignantes en matière de sécurité, notamment concernant les normes anti-incendie appliquées aux produits du Groupe.

3- RAPPORT D'EXAMEN LIMITE DES COMMISSAIRES AUX COMPTES SUR LES COMPTES INTERMEDIAIRES CONSOLIDES RESUMES

CAP OFFICE
Le Thélémos
12, quai du Commerce
69009 Lyon
S.A.R.L. au capital de € 404.800

Commissaire aux Comptes
Membre de la compagnie
régionale de Lyon

ERNST & YOUNG et Autres
Tour Oxygène
10-12, boulevard Marius Vivier Merle
69393 Lyon cedex 03
S.A.S. à capital variable
438 476 913 R.C.S. Nanterre

Commissaire aux Comptes
Membre de la compagnie
régionale de Versailles

Prismaflex International

Période du 1^{er} avril au 30 septembre 2019

Au Président-Directeur Général,

En notre qualité de commissaires aux comptes de la société Prismaflex International et en réponse à votre demande dans le cadre de la publication de vos comptes semestriels, nous avons effectué un examen limité des comptes intermédiaires consolidés résumés de celle-ci, relatifs à la période du 1^{er} avril au 30 septembre 2019, tels que joints au présent rapport.

Ces comptes intermédiaires consolidés résumés ont été établis sous la responsabilité de votre conseil d'administration. Il nous appartient, sur la base de notre examen limité, d'exprimer notre conclusion sur ces comptes intermédiaires consolidés résumés.

Nous avons effectué notre examen limité selon les normes d'exercice professionnel applicables en France et la doctrine professionnelle de la Compagnie nationale des commissaires aux comptes relative à cette intervention. Un examen limité consiste essentiellement à s'entretenir avec les membres de la direction en charge des aspects comptables et financiers et à mettre en œuvre des procédures analytiques. Ces travaux sont moins étendus que ceux requis pour un audit effectué selon les normes d'exercice professionnel applicables en France. En conséquence, l'assurance que les comptes intermédiaires consolidés résumés, pris dans leur ensemble, ne comportent pas d'anomalies significatives obtenue dans le cadre d'un examen limité est une assurance modérée, moins élevée que celle obtenue dans le cadre d'un audit.

Sur la base de notre examen limité, nous n'avons pas relevé d'anomalies significatives de nature à remettre en cause la conformité des comptes intermédiaires consolidés résumés avec la norme IAS 34 – norme du référentiel IFRS telle qu'adoptée dans l'Union européenne relative à l'information financière intermédiaire.

Sans remettre en cause la conclusion exprimée ci-dessus, nous attirons votre attention sur la « Note 2 - Base de préparation des états financiers et méthodes comptables » de l'annexe aux comptes intermédiaires consolidés résumés relative à l'application au 1^{er} avril 2019 de la norme IFRS 16 « Contrats de location ».

Ce rapport est régi par la loi française. Les juridictions françaises ont compétence exclusive pour connaître de tout litige, réclamation ou différend pouvant résulter de notre lettre de mission ou du présent rapport, ou de toute question s'y rapportant. Chaque partie renonce irrévocablement à ses droits de s'opposer à une action portée auprès de ces tribunaux, de prétendre que l'action a été intentée auprès d'un tribunal incompétent, ou que ces tribunaux n'ont pas compétence.

Lyon, le 13 décembre 2019

Les Commissaires aux Comptes

CAP OFFICE



Christophe Reymond

ERNST & YOUNG et Autres



Lionel Denjean

**4- COMPTES INTERMÉDIAIRES CONSOLIDÉS RÉSUMÉS
AU 30 SEPTEMBRE 2019**

PRISMAFLEX INTERNATIONAL

BILAN CONSOLIDÉ

En milliers d'euros

ACTIF	Notes	30/09/2019	31/03/2019*
Ecarts d'acquisition	8, 9	14 346	14 215
Immobilisations incorporelles	8, 9	4 011	3 970
Immobilisations corporelles	8	7 518	6 233
Participation dans les entreprises associées		0	0
Actifs financiers		417	421
Actifs d'impôts différés		1 065	1 028
Actifs disponibles à la vente		0	0
ACTIF NON COURANT		27 358	25 868
Stocks		10 454	11 015
Clients et comptes rattachés		9 973	10 254
Autres actifs courants		4 421	4 315
Trésorerie et équivalent de trésorerie	10	1 716	2 463
ACTIF COURANT		26 564	28 047
** TOTAL GENERAL **		53 921	53 914

**Données non retraitées des effets de l'application d'IFRS 16 - Contrats de location*

PASSIF	Notes	30/09/2019	31/03/2019*
Capital social		2 631	2 631
Prime d'émission		8 159	8 159
Réserves – part du Groupe		3 336	6 438
Résultat – part du Groupe		-209	-3 247
Capital émis et réserves distribuables aux porteurs de capitaux propres de la société mère		13 917	13 982
Intérêts ne donnant pas le contrôle		7 250	7 320
CAPITAUX PROPRES		21 167	21 302
Dettes financières long terme	10	8 901	9 030
Provisions à long terme		1 190	1 107
Passifs d'impôt différés		759	774
Autres passifs non courants		37	41
PASSIFS NON COURANTS		10 887	10 953
Dettes fournisseurs et comptes rattachés		9 120	8 610
Dettes financières court terme	10	5 872	5 493
Provisions à court terme		201	90
Autres passifs courants		6 675	7 466
PASSIFS COURANTS		21 868	21 659
** TOTAL GENERAL **		53 921	53 914

**Données non retraitées des effets de l'application d'IFRS 16 - Contrats de location*

COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE

En milliers d'euros

Compte de Résultat	Notes	30/09/2019	% CA	30/09/2018 retraité ^{1 2}	30/09/2018 publié ²	% CA
Chiffre d'affaires		26 057	100%	23 603	23 603	100%
Autres produits de l'activité		0		0	0	
Achats consommés		-11 993		-9 713	-9 713	
Charges de personnel		-6 875		-6 547	-6 547	
Charges externes		-5 719		-6 802	-6 802	
Impôts et taxes		-196		-236	-236	
Dotation aux amortissements & provisions		-1 544		-942	-831	
Variation stocks en cours et produits finis		567		-24	-24	
Autres produits et charges d'exploitation		-72		-54	-54	
Résultat opérationnel courant		224	0,9%	-714	-603	-2,6%
Autres produits et charges opérationnels	11	-165		0	0	
Perte de valeur du goodwill		0		0	0	
Résultat opérationnel		60	0,2%	-714	-603	-2,6%
Produits de trésorerie et d'équivalent de trésorerie		0		0	0	
Coût de l'endettement financier brut		-161		-125	-125	
Coût de l'endettement financier net		-161		-125	-125	
Gain / pertes de changes		13		-84	-84	
Autres produits et charges financières		9		-5	-5	
Résultat financier		-138		-214	-214	
Résultat avant impôts		-79	-0,3%	-928	-817	-3,5%
Charge d'impôt	12	-114		-212	-238	
Quote part des sociétés mises en équivalence		0		0	0	
Résultat net avant résultat des activités arrêtées ou cédées		-192	-0,7%	-1 139	-1 055	-4,5%
Résultat net des activités arrêtées ou cédées		0		0	0	
RESULTAT NET		-192	-0,7%	-1 139	-1 055	-4,5%
Intérêts ne donnant pas le contrôle		16		-231	-185	
RESULTAT NET PART DU GROUPE		-209	-0,8%	-908	-871	-3,7%
Résultat par actions		-0,16		-0,69	-0,66	
Résultat dilué par actions	15	-0,16		-0,69	-0,66	
Résultat par action calculé sur le résultat net avant résultat des activités cédées ou arrêtées		-0,16		-0,69	-0,66	
Résultat dilué par action calculé sur le résultat net avant résultat des activités cédées ou arrêtées		-0,16		-0,69	-0,66	

¹Données incluant l'effet de l'évaluation définitive des actifs et passifs issus de regroupement d'entreprises, voir note 6

²Données non retraitées des effets de l'application d'IFRS 16 - Contrats de location

ETAT DU RESULTAT GLOBAL

En milliers d'euros

ETAT DU RESULTAT GLOBAL	30/09/2019	30/09/2018 retraité ^{1 2}	30/09/2018 publié ²
Résultat net de la période	-192	-1 139	-1 055
<i>Eléments pouvant être reclassés en compte de résultat</i>			
Ecarts de conversion	193	124	124
Effet d'impôt	0	0	0
Total	193	124	124
<i>Eléments ne pouvant pas être reclassés en compte de résultat</i>			
Effets de la réévaluation des instruments financiers	0	0	0
Effets de la réévaluation des taux d'actualisation	-97	20	20
Effet d'impôt	27	-6	-6
Total	-70	14	14
Produits et charges comptabilisés directement en capitaux propres	123	138	138
Total des produits et charges comptabilisés sur la période	-69	-1 001	-917
Dont part du Groupe	-106	-764	-727
Dont part des intérêts ne donnant pas le contrôle	37	-237	-190

¹Données incluant l'effet de l'évaluation définitive des actifs et passifs issus de regroupement d'entreprises, voir note 6

²Données non retraitées des effets de l'application d'IFRS 16 - Contrats de location

TABLEAU DE VARIATION DES CAPITAUX PROPRES

En milliers d'euros

	Capital	Primes	Réserves consoli- dées	Résultat consolidé	Ecart de conver- sion	Total capitaux propres part du Groupe	Intérêts ne donnant pas le contrôle
31 mars 2018	2 631	8 159	5 518	2 164	-1 321	17 152	192
Affectation du résultat N-1			2 164	-2 164		0	
Résultat consolidé				-3 247		-3 247	-279
Variation écarts de conversion					361	361	29
Dividendes			1			1	-32
Transactions avec les actionnaires minoritaires sans changement du contrôle							6 698
Variations de périmètre			-268		5	-263	
Autres			-25			-25	422
31 mars 2019	2 631	8 159	7 390	-3 247	-954	13 981	7 320
Adoption de la norme IFRS 16			-34			-34	-5
31 mars 2019 retraité	2 361	8 159	7 356	-3 247	-954	13 947	7 315
Affectation du résultat N-1			-3 247	3 247		0	
Résultat consolidé				-209		-209	16
Variation écarts de conversion					172	172	21
Dividendes			-1			-1	-27
Transactions avec les actionnaires minoritaires sans changement du contrôle							
Variations de périmètre							
Autres			8			8	-76
30 septembre 2019	2 631	8 159	4 116	-209	-782	13 918	7 250

TABLEAU DE FLUX DE TRESORERIE

En milliers d'euros

Tableau de flux de trésorerie	30/09/2019	30/09/2018 retraité ^{1 2}	30/09/2018 publié ²
Résultat net avant résultat des activités arrêtées ou cédées	-192	-1 139	-1 055
Dotations nettes aux amortissements & provisions (hors actif circulant)	1 611	821	711
Autres produits et charges calculés	-5	0	0
Plus ou moins-value de cession d'actifs immobilisés	-4	-30	-30
Quote-part de résultat des sociétés mises en équivalence	0	0	0
Capacité d'autofinancement après coût de l'endettement financier net et impôt avant résultat des activités arrêtées ou cédées	1 410	-349	-375
Coût de l'endettement financier net	147	125	125
Charge d'impôt (y compris impôts différés)	114	212	238
Capacité d'autofinancement avant coût de l'endettement financier net et impôt	1 671	-12	-12
Impôts versés	80	-248	-248
Résultat net des activités arrêtées ou cédées			
Plus ou moins-values de cession liées aux activités cédées			
Variation du BFR (y compris avantages au personnel)	179	1 582	1 582
FLUX NET DE TRESORERIE GENERE PAR L'ACTIVITE	1 930	1 322	1 322
Acquisitions d'immobilisations corporelles & incorporelles	-665	-913	-913
Cessions d'immobilisations corporelles & incorporelles	15	58	58
Acquisitions d'immobilisations financières	5	0	0
Cessions d'immobilisations financières	0	0	0
Incidence des variations de périmètre	0	-2 693	-2 693
Dividendes reçus des sociétés mises en équivalence			
Autres flux liés aux opérations d'investissement	0	-6	-6
FLUX NET DE TRESORERIE LIE AUX OPERATIONS D'INVESTISSEMENT	-645	-3 554	-3 554
Augmentation de capital	0	0	0
Dividendes versés aux minoritaires	-27	0	0
Rachat d'intérêts minoritaires	0	0	0
Rachats et reventes d'actions propres	0	0	0
Nouveaux emprunts, crédits-baux et avances conditionnées	359	1 842	1 842
Remboursements d'emprunts, crédits-baux et avances conditionnées	-1 737	-1 767	-1 767
Intérêts financiers nets versés	-147	-125	-125
Autres flux liés aux opérations de financement	-1	2	2
FLUX NET DE TRESORERIE LIE AUX OPERATIONS DE FINANCEMENT	-1 533	-49	-49
Incidence des variations des cours des devises	14	-5	-5
VARIATION DE LA TRESORERIE NETTE	-254	-2 285	-2 285
Trésorerie d'ouverture	-341	3 531	3 531
Trésorerie de clôture	-595	1 246	1 246

¹Données incluant l'effet de l'évaluation définitive des actifs et passifs acquis lors de regroupement d'entreprises, voir note 6

²Données non retraitées des effets de l'application d'IFRS 16 - Contrats de location

Analyse détaillée de la variation du besoin de fond de roulement (BFR), incluant les variations suivantes :

En milliers d'euros

Variation du BFR	30/09/2019	30/09/2018
Stocks	603	-2 027
Clients et comptes rattachés	309	1 491
Autres actifs courants	-536	-525
<i>dont acomptes versés</i>	-32	-350
Dettes fournisseurs et comptes rattachés	454	1 091
Autres passifs courants	-651	1 553
<i>dont acomptes reçus</i>	-240	1 969
TOTAL	179	1 582

ANNEXE AUX ETATS FINANCIERS CONSOLIDES SEMESTRIELS

Note 1 – Généralité

En date du 5 décembre 2019, le Conseil d'Administration a établi et autorisé la publication des états financiers intermédiaires consolidés résumés de Prismaflex International (ci-après « le groupe Prismaflex » ou « le Groupe ») pour le semestre se terminant le 30 septembre 2019.

Prismaflex International est une société anonyme cotée à la bourse de Paris sur Euronext Growth depuis le 12 décembre 2014 (elle était précédemment cotée sur Euronext, compartiment C) et immatriculée en France.

Note 2 – Base de préparation des états financiers et méthodes comptables

Déclaration de conformité

En application du règlement européen 1606/2002 du 19 juillet 2002, les états financiers intermédiaires consolidés résumés du groupe Prismaflex sont établis conformément aux normes et interprétations publiées par l'International Accounting Standards Board (IASB) telles qu'adoptées par l'Union Européenne à la date d'arrêté des comptes par le Conseil d'administration et qui sont applicables au 30 septembre 2019.

Ce référentiel, disponible sur le site de la Commission européenne (http://ec.europa.eu/internal_market/accounting/ias_fr.htm), intègre les normes comptables internationales (IAS et IFRS), les interprétations du comité permanent d'interprétation (Standing Interpretations Committee – SIC) et du comité d'interprétation des normes d'informations financières internationales (International Financial Interpretations Committee – IFRIC).

Base de préparation

Les états financiers intermédiaires consolidés résumés ont été préparés conformément à la norme internationale d'information financière IAS 34 (Information financière intermédiaire sous forme résumée).

Ils ne comprennent pas toutes les informations et annexes telles que présentées dans les états financiers consolidés annuels. De ce fait, il convient d'en effectuer la lecture en parallèle avec les états financiers consolidés du Groupe au 31 mars 2019. Ces derniers sont disponibles au siège social de la société situé zone d'activités 69 610 Haute-Rivoire, ou sur le site internet : www.prismaflex.com.

Méthodes comptables

Les règles et méthodes comptables appliquées pour la préparation des états financiers intermédiaires consolidés résumés sont identiques à celles utilisées dans les états financiers consolidés de l'exercice clos au 31 mars 2019, à l'exception de l'adoption de la nouvelle norme IFRS 16 – Contrats de location présentée dans le paragraphe ci-après.

Première application de la norme IFRS 16 – Contrats de location

La norme IFRS 16, Contrats de location, applicable pour les exercices ouverts à compter du 1^{er} janvier 2019, supprime la distinction entre les contrats de location simple et les contrats de location financement établie par la norme IAS 17. Elle remplace la norme IAS 17 et les interprétations associées et impose un mode de comptabilisation unique des contrats par les preneurs en reconnaissant un actif représentant le « Droit d'utilisation » du bien loué et un passif financier correspondant à la « Dette de location ».

Au 1^{er} avril 2019, le Groupe a appliqué la méthode de transition rétrospective simplifiée, en comptabilisant l'effet cumulatif de l'application initiale de la norme à la date de première application, sans retraitement des périodes comparatives.

Tout contrat contenant une location conduit à la reconnaissance par le locataire, d'une dette de location correspondant à la valeur actualisée des obligations de paiement de loyers futurs et d'un droit d'utilisation égal à la dette de location ajustée des éventuelles charges de loyer constatées d'avance ou provisionnées reconnues dans les comptes au 1^{er} avril 2019. Le Groupe a retenu la possibilité, proposée par la norme, d'exclure les contrats de location de courte durée, qui expirent dans les 12 mois, et les contrats de location portant sur des actifs de faible valeur.

Les taux implicites aux contrats de location ne pouvant être aisément déterminés, les taux d'actualisation utilisés sont les taux marginaux d'endettement net de chaque locataire, à la date de transition.

La maturité du contrat utilisée correspond à la période d'engagement ferme ajustée des éventuelles options de renouvellement ou de résiliation que le Groupe est raisonnablement certain d'exercer.

La valeur comptable des dettes de location et des droits d'utilisation relatifs aux contrats de location financement reconnus au titre d'IAS 17 dans les comptes du 31 mars 2019 reste inchangée.

Le Groupe applique cette nouvelle norme dans le cadre de la présentation des résultats semestriels 2019/20. En conséquence, les éléments suivants ont été constatés au bilan :

- Un actif représentatif du droit d'usage de l'actif loué pendant la durée du contrat ;
- Une dette au titre de l'obligation de paiements de loyer ;
- Un impact en capitaux propres, net des impôts différés.

Au compte de résultat, la charge de loyer est remplacée par l'amortissement du droit d'usage, et les intérêts financiers sur la dette de loyer.

Par ailleurs, les flux de trésorerie générés par l'activité sont améliorés (annulation de la charge de loyer précédemment reconnue en flux d'exploitation), les remboursements de la dette financière et les intérêts associés étant présentés dans les activités de financement.

L'impact de l'application de cette norme au 1^{er} avril 2019 est de 2 048 K€ sur les immobilisations, et de 2 101 K€ sur la dette nette.

Autres nouvelles normes et interprétations d'application obligatoire à compter du 1^{er} avril 2019

Les autres amendements et interprétations applicables à compter du 1er avril 2019 sont les suivants :

- IFRIC 23 – Incertitudes relatives aux traitements fiscaux ;
- Amendements à IAS 19 – Modification, réduction ou liquidation de régime ;
- Amendements à IAS 28 – Intérêts à long terme dans des entreprises associées et des coentreprises ;
- Amendements à IFRS 9 – Clauses de remboursement anticipé prévoyant une compensation négative ;
- Améliorations annuelles – Cycle 2015-2017.

Ces normes et interprétations sont sans effet significatif sur les états financiers consolidés au 30 septembre 2019 et/ou leur présentation.

Nouvelles normes et interprétations non encore d'application obligatoire

Le Groupe n'a par ailleurs pas anticipé de normes, d'amendements ou d'interprétations dont l'application n'était pas obligatoire au 30 septembre 2019, soit parce que ces textes n'avaient pas encore été adoptés en Europe, soit parce que le Groupe a décidé de ne pas les appliquer par anticipation.

Ces textes sont les suivants :

- Amendements aux références au Cadre Conceptuel ;
- Amendements à IFRS 3 – Définition d'une entreprise ;
- Amendements à IAS 1 et IAS 8 – Modification de la définition du terme "significatif".

Note 3 – Faits marquants du semestre

Le chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2019/2020 s'inscrit à 26 057 K€, en progression de 9,5% à devises constantes.

Chiffre d'affaires consolidé du semestre (1^{er} avril 2019 - 30 septembre 2019)

En M€	6 Mois	6 Mois	Var. M€	Var. %
	2019/2018	2018/2019		
Activité Print	17,06	14,90	+2,16	+14,5%
Activité Hardware	8,99	8,70	+0,29	+3,4%
Total de la période	26,06	23,60	+2,45	+10,4%
Total à devises constantes	25,85	23,60	+2,25	+9,5%

L'activité « Print » réalise un premier semestre très solide avec un chiffre d'affaires de 17,1 M€, en progression de 2,1 M€ (dont 1,2 M€ lié à la contribution de FPI, acquise au second semestre de l'exercice précédent). La décoration intérieure, grâce à une bonne résistance au 2^{ème} trimestre, limite son recul à -0,6 M€, la progression du e-commerce ne compensant pas la baisse en distribution traditionnelle. **Hors décoration intérieure, le chiffre d'affaires « Print » ressort à 14,9 M€ en croissance de +23,0% (+13,1% à périmètre constant)**. Le Groupe récolte notamment les fruits de ses investissements dans de nouvelles machines et du succès de son développement sur de nouveaux marchés, notamment en Espagne et Grande Bretagne.

Les ventes de l'activité « Hardware » se sont nettement redressées pour atteindre 9,0 M€ sur le semestre, soit une progression de +3,4%. La période est marquée par le retour à une croissance significative des ventes de panneaux LED (5,7 M€ vs 3,6 M€), porté par la montée en puissance de l'activité américaine et par la livraison en Allemagne d'une partie de la commande décalée l'an dernier, le solde de cette commande devant être livré sur second semestre. Les ventes auprès de collectivités en France montent également en puissance. Cette croissance permet de compenser l'effet de base ponctuel très défavorable sur le mobilier urbain (commande exceptionnelle de 1,9 M€ au S1 2018-19).

Note 4 – Périmètre de consolidation

Les états financiers intermédiaires consolidés résumés comprennent les états financiers de Prismaflex International et de ses filiales. Au 30 septembre 2019, ils intègrent les sociétés suivantes :

Filiales	Date d'entrée périmètre	Date de clôture annuelle	% Intérêt	Méthode de consolidation
Prismaflex Inc., (Canada)	31/03/1999	31/03	100%	Intégration globale
Prismaflex AB, (Suède)	01/10/2000	31/03	100%	Intégration globale
Prismaflex RSA (Afrique du Sud)	01/01/2001	31/03	100%	Intégration globale
PFRSA Capital (Afrique du Sud)	05/02/2019	31/03	100%	Intégration globale
PFRSA Holdings (Afrique du Sud)	05/02/2019	31/03	100%	Intégration globale
SiKune Private Equity Fund (Af. du Sud)	05/02/2019	31/03	100%	Intégration globale
Prismaflex Iberica (Espagne)	01/12/2000	31/03	73,4%	Intégration globale
Prismaflex USA (USA)	17/05/2001	31/03	88,7%	Intégration globale
Anthem Displays LLC (USA)	13/04/2018	31/12	44,5%	Intégration globale
AD Membership (USA)	13/04/2018	31/12	26,3%	Mise en équivalence
Prismaflex Middle East (Bahreïn)	27/11/2001	31/03	62,3%	Intégration globale
Prismaflex UK (Royaume Uni)	31/03/2003	31/03	100%	Intégration globale
Prismatronic UK (Royaume-Uni)	01/10/2011	31/03	100%	Intégration globale
Distec (Allemagne)	01/04/2011	31/03	100%	Intégration globale
Prismaflex Rus (Russie)	12/12/2014	31/12	90%	Intégration globale
Prismaflex HKG Ltd (Hong-Kong)	17/05/2018	31/12	60%	Intégration globale
FPI (France)	31/10/2018	31/12	51%	Intégration globale

Le Groupe ne détient pas de participation dans des structures dites ad'hoc.

Note 5 – Principes et modalités de consolidation

Les bilans des filiales étrangères sont convertis en euros au taux de change en vigueur à la date de clôture, et leur compte de résultat au taux de change moyen de la période. Les écarts résultant de l'application de ces taux sont inscrits dans les capitaux propres, sous la rubrique « Ecart de conversion ».

Note 6 – Regroupement d'entreprises

Il n'y a eu aucune opération de regroupement d'entreprises au cours du premier semestre 2019/2020. En date du 13 avril 2018, le Groupe a acquis la société américaine Anthem Displays. Cette opération a été traitée comme un regroupement d'entreprises dans les comptes consolidés du Groupe.

Au titre de cette acquisition, les actifs et passifs repris ont été évalués de façon provisoire au 30 septembre 2018. Au 31 mars 2019, l'évaluation définitive de ces éléments a notamment conduit à la constatation d'un actif incorporel pour un montant de 3,5 M€, et un impôt différé passif de 0,8 M€. Conformément à la norme IFRS 3R, les données présentées au 30 septembre 2018 sont ajustées de ceux-ci.

Au 30 septembre 2018, la prise en compte de cette évaluation définitive a eu un effet sur les amortissements des immobilisations ainsi reconnues, nets des impôts différés. Le tableau suivant présente les impacts de cet ajustement sur le compte de résultat au 30 septembre 2018 :

Compte de Résultat	30/09/2018 retraité	Impact de l'évaluation définitive	30/09/2018 publié
Dotation aux amortissements & provisions	-942	-110	-831
Résultat opérationnel courant	-714	-110	-603
Résultat opérationnel	-714	-110	-603
Résultat avant impôts	-928	-110	-817
Charge d'impôt	-212	26	-238
RESULTAT NET	-1 139	-84	-1 055
Intérêts ne donnant pas le contrôle	-231	-47	-185
RESULTAT NET PART DU GROUPE	-908	-37	-871

Note 7 – Gestion des risques

Les politiques de gestion des risques restent inchangées par rapport aux informations fournies dans les états financiers consolidés au 31 mars 2019.

Note 8 – Immobilisations

Les acquisitions d'immobilisations se sont élevées pour la période à 665 K€ contre 913 K€ au 30 septembre 2018.

L'impact des variations des cours de change sur la période, notamment l'appréciation du dollar américain, sur les écarts d'acquisition s'élève à 136 K€ (-20 K€ au 30 septembre 2018).

Note 9 – Evaluation des actifs à long terme

Les immobilisations incorporelles relatives aux frais de recherche et développement s'élèvent à 542 K€ au 30 septembre 2019. Ces frais sont liés en quasi-totalité au développement des panneaux LED.

Le Groupe a procédé à une revue au 30 septembre 2019 des indices de perte de valeur relatifs aux écarts d'acquisition alloués aux Unités Génératrices de Trésorerie ainsi qu'aux actifs immobilisés. Aucun indice de perte de valeur n'a été constaté.

Note 10 – Trésorerie et endettement financier net

Ces agrégats se décomposent de la manière suivante :

En milliers d'euros	30/09/19	31/03/19*
Disponibilités	1 716	2 463
Découverts bancaires et autres concours bancaires	-2 310	-2 803
Trésorerie nette	-595	-340
Dettes financières < 1 an	-3 561	-2 690
Dettes financières > 1 an	-8 901	-9 030
Endettement net	-13 057	-12 061

*Données non retraitées des effets de l'application d'IFRS 16 - Contrats de location

Les dettes financières incluent au 30 septembre 2019 un montant global de 1 737 K€ correspondant à la dette de location reconnue en application de la norme IFRS 16. Se référer à la note 2 - Base de préparation des états financiers et méthodes comptables.

Note 11 – Autres produits et charges opérationnels

Au 30 septembre 2019, ce poste comprend 166 K€ de charges liées à un litige en propriété intellectuelle aux Etats-Unis.

Note 12 – Impôt sur les sociétés

La charge d'impôt se décompose comme suit :

En milliers d'euros	30/09/19	30/09/18 retraité*	30/09/18 publié
Résultat avant impôt	-79	-928	-817
Taux d'imposition de la maison mère	28,00%	30,75%	30,75%
Charge d'impôt théorique	-22	-285	-251
Augmentation et réduction de la charge d'impôt résultant de :			
- Activation de déficits antérieurs non reconnus	0	0	0
- Utilisation de déficits non activés antérieurement	-62	0	0
- Impôt différé sur déficits non reconnus	257	522	496
- Effets des différences de taux d'impôts	-24	13	31
- Différences permanentes (dont impact dépréciation écarts d'acquisition)	-35	-60	-60
- Divers	0	22	22
Charge réelle d'impôt	114	212	238

*Données incluant l'effet de l'évaluation définitive des actifs et passifs issus de regroupement d'entreprises, voir note 6

Note 13 – Information sectorielle

L'information sectorielle est présentée conformément à la norme IFRS 8 et est établie sur la base du reporting interne utilisé par le Principal Décideur Opérationnel (le Président-Directeur Général) pour mettre en œuvre l'allocation des ressources et évaluer la performance.

Les informations du reporting sont préparées en conformité avec les principes comptables suivis par le Groupe.

Les secteurs opérationnels du Groupe sont :

- Print ;
- Hardware.

Le Groupe comprend également des activités liées à la direction du Groupe, regroupées dans le secteur « Frais de siège ».

La direction évalue la performance des secteurs sur la base du résultat opérationnel.

En milliers d'euros	Print	Hardware	Frais de siège	Total
Chiffre d'affaires net	17 056	9 000		26 057
Résultat opérationnel	1 918	-1 197	-497	224

L'information sectorielle par secteur d'activité au 30 septembre 2018 se décomposait comme suit :

En milliers d'euros	Print	Hardware*	Frais de siège	Total
Chiffre d'affaires net	14 904	8 700		23 604
Résultat opérationnel	1 219	-1 064	-758	-603

**Hors effet de l'évaluation définitive des actifs et passifs issus de regroupement d'entreprises, voir note 6
Après prise en compte de l'évaluation définitive, le résultat opérationnel de l'activité « Hardware » s'élève à -1 174 KE, soit un résultat opérationnel total de -714 KE.*

Note 14 – Saisonnalité de l'activité

Il n'y a pas de saisonnalité à proprement parler, tant dans l'activité « Hardware » que dans l'activité « Print », en termes de chiffre d'affaires. Néanmoins l'activité « Hardware » est soumise aux décisions d'investissement prises annuellement par les clients. Le chiffre d'affaires de cette activité peut fortement varier au sein d'une année et d'une année à l'autre.

Note 15 – Paiements fondés sur des actions

Le conseil d'administration de Prismaflex International a décidé le 30 septembre 2019 l'attribution gratuite de 35 142 actions au profit de salariés appartenant à la catégorie « des cadres assumant des fonctions de direction dans la société ou dans des sociétés ou groupement qui lui sont liés directement ou indirectement et de dirigeants mandataires sociaux de la société et de ses filiales qu'il a désignés. Il s'agit d'actions nouvelles à émettre.

Ces actions ne sont effectivement attribuées qu'au terme d'une période d'un an à compter de la décision du conseil d'administration, sous réserve que les conditions et critères d'attribution fixés par le conseil d'administration soient respectés à ladite date d'attribution.

Le résultat par action et le résultat dilué par action ont été calculés à partir des éléments suivants :

	30/09/19	31/03/19	31/03/18
Nombre d'actions composant le capital	1 315 598	1 315 598	1 315 598
Dilution liée aux options non exercées		4 326	4 326
Dilution liée aux actions gratuites en cours d'acquisition	35 142		
Nombre d'actions composant le capital dilué	1 350 740	1 319 924	1 319 924

Aucun dividende n'a été versé au titre des trois derniers exercices clos.

Note 16 – Provisions et passifs éventuels

Aucune nouvelle provision significative ou reprise n'a été comptabilisée au cours de la période. L'ensemble des passifs et passifs éventuels ont été comptabilisés.

Note 17 – Transactions avec les parties liées

Les rémunérations du personnel dirigeant du Groupe et des membres du conseil d'administration de Prismaflex International s'élèvent à 320 K€ pour les six mois écoulés au 30 septembre 2019 (366 K€ pour les six mois écoulés au 30 septembre 2018).

Les relations avec les parties liées sont restées comparables à celles de l'exercice clos le 31 mars 2019 et aucune transaction inhabituelle, par sa nature ou son montant, n'est intervenue au cours de la période.

La société Financière JPN Fixations détient 26,67% du capital social et 35,24% des droits de vote de Prismaflex International au 30 septembre 2019. Les prestations facturées par la société Financière JPN Fixations au titre de la convention de prestations de services, se sont élevées à 272 K€, contre 316 K€ au 30 septembre 2018. Entre le 31 mars 2019 et le 30 septembre 2019, le montant du compte courant envers la société Financière JPN Fixations, présenté en « Autres actifs courants », est passé de 440 K€ à 459 K€.

Note 18 – Evènements postérieurs à la clôture

Néant