



CHIFFRE D'AFFAIRES DU 1^{ER} SEMESTRE :

- Hausse du chiffre d'affaires récurrent
- Chiffre d'affaires total quasi-stable

MAINTIEN DES OBJECTIFS 2019

Paris, le 10 septembre 2019

En K€ - non audités	S1 2018	S1 2019	Var. %
CA récurrent	1 547	1 639	+5,9%
<i>dont SaaS</i>	866	873	+0,8%
<i>dont maintenance</i>	681	766	+12,4%
CA prestations de services	1 113	1 013	-9,0%
CA négoce/licence (client serveur)	109	99	-9,4%
Chiffre d'affaires	2 769	2 751	-0,6%

En K€ - non audités	S1 2018	S1 2019	Var. %
Prises de commandes	776	1 712	+120,6%
<i>dont part de récurrence</i>	83	208	+150,6%
Backlog	4 708	5 070	+7,7%
<i>dont part de récurrence</i>	3 167	3 407	+7,6%

Le chiffre d'affaires consolidé (non audité) d'Horizontal Software s'élève au 1^{er} semestre 2019 à 2 751 K€ contre 2 769 K€, quasi-stable par rapport à l'an dernier. A noter que la part de chiffre d'affaires récurrent est en croissance de +5,9% sur ce 1^{er} semestre 2019. Le recul du chiffre d'affaires prestations de services,

qui correspond aux services d'installations du logiciel chez le client, s'explique par le décalage du démarrage de certains contrats signés (notamment dans le domaine public) qui généreront du chiffre d'affaires sur le prochain trimestre.

Bonne dynamique commerciale depuis le début d'année et confirmation des objectifs 2019

Le Groupe constate une croissance soutenue de son activité commerciale depuis le début de l'exercice 2019 comme en témoigne le niveau des **prises de commandes de ce 1^{er} semestre** qui s'élèvent à 1 712K€ au 30 juin 2019 contre 776K€ au 30 juin 2018, **en hausse de +120,6%**.

HSW continue à mettre l'accent sur la vente de contrats packs, en particulier auprès de sa base de clients installée comme en témoigne un nouveau contrat signé avant l'été avec la ville de La Ciotat.

Au terme d'un appel d'offres, le groupe Horizontal Software a été retenu pour apporter aux 900 agents de la ville de La Ciotat une solution de gestion des temps et des activités. Les 53 sites de la ville seront ainsi équipés du pack collectivités spécifiquement adapté pour ce type de structure publique. La Ciotat fait partie de la Métropole Aix-Marseille-Provence qui avait déjà choisi le module recrutement d'Horizontal Software. Ce contrat représente un budget total de 210 000€ (dont 10 000€ de chiffre d'affaires récurrent annuel sur les trois prochaines années).

Ces prises de commandes du 1^{er} semestre 2019 viennent enrichir le **backlog¹** de la Société qui s'élève donc au 30 juin 2019 à 5 070 K€ contre 4 708K€ au 30 juin 2018, **en hausse de +7,7%**.

HSW rappelle avoir mis en place un plan d'économies majeur visant à abaisser ses charges de 3,5 M€ au total et dont 2,3 M€ seront visibles sur l'exercice 2019 (1,2 M€ ayant été réalisés sur l'exercice 2018).

Ce plan stratégique à plein effet en 2019 conjugué à la hausse du backlog¹ du semestre confortent le Groupe dans ses objectifs, **à savoir une croissance de son chiffre d'affaires annuel de l'ordre de 3%, et une amélioration significative de son EBITDA.**

Prochain rendez-vous

Résultats semestriels 2019 : 24 octobre 2019

A propos d'HORIZONTAL SOFTWARE

HORIZONTAL SOFTWARE, éditeur de logiciels du Capital Humain (HCM), commercialise une solution logicielle innovante en mode *SaaS*. Construite sur un socle technologique ouvert avec une architecture *Cloud*, l'offre HSW adresse l'ensemble des thématiques de gestion du capital humain (hors paye) en passant par l'acquisition et la gestion des talents à la planification optimisée des équipes et activités. En 2018, le Groupe enregistre un chiffre d'affaires de 5,3 M€.

HORIZONTAL SOFTWARE est coté sur Euronext Growth (ISIN : FR0013219367 - Mnémo : ALHSW)

¹ Backlog total = comprend l'ensemble des commandes de toutes natures confondues (SaaS, maintenance, prestations et négoce/licence) et dont le chiffre d'affaires sera produit dans les 12 mois. Backlog récurrent = ensemble des contrats SaaS et maintenance en cours formant le chiffre d'affaires récurrent du Groupe sur 12 mois glissants.



Contact investisseurs

Actus Finance & Communication

Anne-Pauline Petureau

apetureau@actus.fr

01 53 67 36 72

Contact presse

Actus Finance & Communication

Nicolas Bouchez

nbouchez@actus.fr

01 53 67 36 74

