

2 mai 2018

FORTE CROISSANCE ANNUELLE SUR LES ACTIVITES POURSUIVIES : +11,9%

CESSION ENGAGEE D'ACTIVITES NON STRATEGIQUES DE PIEDADE

CHIFFRE D'AFFAIRES (M€)	2017-2018	2016-2017	VARIATION	VAR A TAUX DE CHANGE CONSTANTS
4^{EME} TRIMESTRE	72,0	63,8	+12,7%	+14,0%
Total Activités Poursuivies	67,2	58,3	+15,3%	+16,6%
Bouchage activités poursuivies	50,0	41,5	+20,5%	+20,7%
Elevage	17,2	16,8	+2,4%	+6,5%
Total Bouchage activités en cours de cession	4,8	5,5	-13,8%	-13,8%
12 MOIS	269,2	246,6	+9,2%	+9,7%
Total Activités Poursuivies	248,6	222,2	+11,9%	+12,5%
Bouchage activités poursuivies	163,1	137,0	+19,1%	+19,2%
Elevage	85,5	85,2	+0,4%	+1,8%
Total Bouchage activités en cours de cession	20,5	24,4	-16,0%	-16,0%

Le chiffre d'affaires annuel des activités poursuivies atteint 248,6 M€, soit une croissance de 11,9% (12,5% à taux de change constant).

Dans la division Bouchage, sur les activités poursuivies, le chiffre d'affaires du 4^{ème} trimestre progresse de 20,5% à 50,0 M€. Cette hausse confirme la tendance affichée depuis le début de l'exercice, portée par le succès mondial des bouchons Diam. L'activité Elevage, en croissance de 2,4% sur ce dernier trimestre, réalise également une très belle performance dans un contexte conjoncturel difficile (baisse de la production mondiale de vin de 8,6% selon l'OIV, au niveau le plus bas depuis 1957).

Le Groupe annonce par ailleurs avoir engagé la cession des activités Bouchage non stratégiques. Ces actifs à plus faible valeur ajoutée, issus de l'acquisition de Piedade, concernent les gammes associées au liège traditionnel et non technologiques, ainsi que 2 sites de production au Portugal dédiés à la préparation et au tubage des bouchons.



Le Groupe a déjà reçu des marques d'intérêt d'acheteurs. La cession pourrait se finaliser au cours du premier semestre de l'exercice 2018-2019.

COMMENTAIRES PAR DIVISION

BOUCHAGE : UN EXERCICE 2017-2018 REMARQUABLE

L'exercice a été marqué une nouvelle fois par une très bonne activité pour la gamme Diam qui enregistre une progression de l'ordre de 20% en volume et en valeur. Le succès mondial se confirme année après année avec des progressions à deux chiffres sur l'ensemble des zones géographiques. Des parts de marché ont ainsi été gagnées en France, en Europe (en particulier en Espagne et en Italie) et sur le continent américain avec une activité très bien orientée aux Etats Unis et en forte croissance en Argentine.

Les autres bouchons technologiques (y compris la gamme Pietec, issue de l'acquisition de Piedade) sont également en croissance démontrant la capacité du Groupe à répondre aux attentes de ses clients.

En 2018-2019, la progression se poursuivra à un rythme logiquement moins élevé compte tenu des effets de bases élevés liés aux fortes prises de parts de marché récentes et à l'effet décalé de la faible récolte mondiale en 2017. La cession des activités non stratégiques aura, sur la marge brute, un effet positif qui compensera en partie l'impact sur 2018 de la hausse temporaire actuelle du cours du liège.

ELEVAGE : BELLE PERFORMANCE DANS UN CONTEXTE DEFAVORABLE

Compte tenu du contexte de baisse de production déjà évoquée précédemment liée aux mauvaises conditions climatiques au printemps 2017 notamment en Europe, l'activité Elevage a fait preuve d'une forte résilience en parvenant à enregistrer une croissance de près de 2% à taux de change constant.

Cette performance illustre la solidité des relations commerciales et valide la stratégie d'innovation et d'excellence développée par le Groupe. La division a su également saisir des opportunités de croissance au niveau international, notamment en Asie ou en Amérique du Sud pour l'ensemble de ses activités stratégiques (fûts, grands contenants, produits boisés œnologiques).

Le Groupe poursuivra en 2018-2019 sa stratégie active de développement, lui permettant de se positionner très favorablement pour bénéficier de la reprise du marché, dépendante des volumes de production des vendanges 2018, notamment en Europe et aux Etats-Unis. La Division bénéficiera aussi de l'intégration de la Tonnellerie Millet, acquise début avril.





LE GROUPE OENEO PUBLIERA LE 12 JUIN 2018
SES RESULTATS ANNUELS DE L'EXERCICE 2017-2018.

À PROPOS DU GROUPE OENEO

OENEO est un acteur majeur de la filière vitivinicole, grâce à ses marques haut de gamme et innovantes. Présent dans le monde entier, le groupe couvre l'ensemble des étapes de l'élaboration du vin, avec deux divisions majeures et complémentaires :

- 🕒 Le Bouchage, avec la fabrication et la commercialisation de bouchons en liège ; technologiques à forte valeur ajoutée avec la gamme DIAM, techniques et traditionnels avec la gamme Piedade,
- 🕒 L'Élevage, en fournissant avec Seguin Moreau des solutions haut de gamme d'élevage du vin ou de spiritueux aux principaux acteurs du marché et en développant avec Vivelys des solutions innovantes au service du vin (R&D, conseil, systèmes).

Avec passion, nos solutions contribuent à élaborer, élever, préserver et magnifier le vin ou les spiritueux de chaque vigneron, en transmettant leur émotion et en renforçant leurs performances.

WE CARE ABOUT YOUR WINE

INFORMATIONS ET RELATIONS PRESSE

OENEO
Philippe Doray
Directeur Administratif et Financier
+33 (0)5 45 82 99 93

ACTUS FINANCE
Guillaume Le Floch
Analystes – Investisseurs
+33 (0) 1 53 67 36 70

Alexandra Prisa
Presse – Médias
+33 (0) 1 53 67 36 90

OENEO S.A.
Société anonyme au capital de 63 180 843 euros
Siège social : 16 Quai Louis XVIII 33000 Bordeaux
Tel. +33 (0)5 45 82 72 61
www.oeneo.com

