

Paris, le 9 novembre 2017 – 18h00

- ≡ CHIFFRE D'AFFAIRES DU 3<sup>E</sup> TRIMESTRE : +4,5 %
- ≡ CHIFFRE D'AFFAIRES DES 9 PREMIERS MOIS : +25 %
- ≡ OBJECTIF DE CHIFFRE D'AFFAIRES REVU À LA BAISSÉ, MAIS IMPACT POSITIF SUR LA RENTABILITÉ DES VENTES DE LOGICIELS À PLUS FORTE MARGE

Chiffre d'affaires en milliers d'euros	2016	2017	Variation
Premier semestre	14 980	20 937	+39,8%
Troisième trimestre	10 632	11 108	+4,5%
<b>9 mois</b>	<b>25 612</b>	<b>32 045</b>	<b>+25,1%</b>

Chiffre d'affaires en milliers d'euros	9 mois 2016	9 mois 2017	Variation
EMEA	11 931	11 705	-1,9%
États-Unis / Canada	8 180	10 109	+23,6%
Amérique latine	2 218	6 012	+171,1%
Asie-Pacifique	3 284	4 219	+28,5%
<b>TOTAL</b>	<b>25 612</b>	<b>32 045</b>	<b>+25,1%</b>

Les chiffres du 3<sup>e</sup> trimestre n'ont pas été audités. Les chiffres du 1<sup>er</sup> semestre ont fait l'objet d'un audit limité de la part des commissaires aux comptes.

**Paris, le 9 novembre 2017** - ATEME (ISIN : FR0011992700), nouveau leader de l'infrastructure de diffusion vidéo, annonce un chiffre d'affaires de 11,1 M€ au titre du 3<sup>e</sup> trimestre 2017, en hausse de 8,4% à taux de change constants et de 4,5% en données publiées. Le ralentissement de la croissance observé par rapport aux deux premiers trimestres est lié au décalage de quelques commandes importantes.

Sur les neuf premiers mois de l'exercice, le chiffre d'affaires s'établit à 32,0 M€, en hausse de 25,1% en données publiées et de 25,2% à taux de change constants, une progression portée notamment par la solide performance enregistrée en Amérique latine.

- ≡ La région EMEA (36,5% du chiffre d'affaires du Groupe) affiche un chiffre d'affaires quasi stable ;
- ≡ Aux États-Unis/Canada, le chiffre d'affaires progresse de 24%, et de 28% dans la région Asie Pacifique ;
- ≡ L'Amérique latine enregistre une hausse de 171% et contribue ainsi à hauteur de la moitié de l'augmentation du chiffre d'affaires depuis le début de l'exercice.



## Perspectives

La transition de notre marché vers le logiciel, qui transfère une partie du marché adressable vers les constructeurs de serveurs standards pour les datacenters, se confirme rapidement. ATEME, qui figure parmi les premiers à avoir adopté une stratégie basée sur le logiciel, est l'un des principaux gagnants de l'accélération de cette mutation. Ce phénomène a un effet sur le profil de chiffre d'affaires du Groupe, puisqu'elle se traduit par une baisse de la revente de serveurs, mais par une hausse des ventes de logiciels à plus forte marge.

Nous tablons ainsi sur une hausse du chiffre d'affaires légèrement supérieure à 20% sur l'exercice en cours. Par conséquent, l'objectif que nous nous étions fixé d'une croissance annuelle moyenne de 30% par an sur la période 2017-2018 apparaît désormais plus difficile à atteindre. D'autre part, comme précisé plus haut, la réorientation du mix produits vers le logiciel s'accélère, ce qui aura un impact positif sur les marges d'ATEME.

**Michel Artières, Président-Directeur général d'ATEME, commente :** *« La poursuite du déploiement des solutions ATEME auprès des fournisseurs de contenus et de services ayant adopté la technologie logicielle ATEME depuis deux ans va continuer à porter la croissance du chiffre d'affaires. La dynamique commerciale reste soutenue et les perspectives sont excellentes avec des prospects de premier plan sur toutes les régions confondues. Dans ces conditions, le Groupe prévoit des performances commerciales solides au quatrième trimestre. ATEME propose une solution logicielle innovante, reconnue par les plus grands opérateurs à travers le monde. ATEME fait résolument mieux que le marché et est confiant dans sa capacité à continuer à gagner des parts de marché. »*

\*\*\*\*\*

### Prochain rendez-vous

**1<sup>er</sup> février 2018 :** Chiffre d'affaires annuel 2017



**À propos d'ATEME** : le nouveau leader de l'infrastructure de diffusion vidéo, au service du contenu premium et des plus grands fournisseurs de services dans le monde.

ATEME a été créée en 1991 en tant que société de service spécialisée dans le traitement vidéo. Dans les années 2000, ATEME s'est spécialisée dans la compression vidéo, puis a rapidement introduit une solution de diffusion vidéo bout-en-bout. En 2014, ATEME s'est introduit en bourse sur le marché Euronext Paris.

ATEME a transformé le domaine de la diffusion vidéo, et ne compte pas s'arrêter là. ATEME fut la première société à commercialiser une solution 4:2:2 10-bit, la première à proposer une solution HEVC et HDR opérationnelle, et récemment, à lancer la première véritable solution logicielle NFV pour la diffusion vidéo, conçue pour accompagner la transition des fournisseurs de service vers les datacenter vidéo. Pour compléter notre technologie de pointe, ATEME est partenaire de fleurons technologiques comme Intel, Apple et Microsoft dans le but de créer les meilleures solutions de diffusion vidéo.

ATEME est un membre actif de groupes et organisations comme le DVB et le SMPTE. ATEME a participé activement aux travaux de l'ITU pour la standardisation du codec HEVC en 2013. En juin 2014, ATEME a rejoint l'Alliance for Open Media pour aider au développement d'un codec vidéo ouvert et libre de droits.

Le siège d'ATEME est situé à Vélizy en Ile de France, et l'entreprise dispose de bureaux R&D et de support à Rennes, Denver, Sao Paulo et Singapour. Assurant une présence commerciale dans 14 pays, ATEME est riche de ses 200 collaborateurs, dont 100 des meilleurs experts vidéo au monde. En 2016, ATEME a servi près de 350 clients partout dans le monde, a atteint un chiffre d'affaire de 37,5 millions d'euros, en croissance annuelle de 31%, dont 91% ont été réalisés à l'export, et a affiché une rentabilité nette de 6%.

Libellé : ATEME – Code ISIN : FR0011992700 - Mnémonique : ATEME – Compartiment : C

**ATEME**

Michel Artières  
Président Directeur Général

**RELATIONS INVESTISSEURS**

Caroline Lesage  
Tel: +33 (0)1 53 67 36 79  
[ateme@actus.fr](mailto:ateme@actus.fr)

**RELATIONS PRESSE**

Anne-Catherine Bonjour  
Tel: +33 (0)1 53 67 36 93  
[acbonjour@actus.fr](mailto:acbonjour@actus.fr)