

7 novembre 2016

**Premier semestre 2016-2017 :**  
**Confirmation de la dynamique de croissance**  
**Chiffre d'affaires : + 28% (dont +9% en organique)**

En M€	2015-16	2016-17	Variation	Var. à taux de change et périmètre constant
<b>2<sup>ème</sup> trimestre (juil/sept)</b>	<b>56,1</b>	<b>64,8</b>	<b>+15,7%</b>	<b>+1,2%</b>
Dont Bouchage	24,0	33,5	+39,6%	+5,6%
Dont Elevage	32,0	31,3	-2,3%	-2,1%
<b>1<sup>er</sup> semestre (à fin sept)</b>	<b>99,5</b>	<b>127,8</b>	<b>+28,4%</b>	<b>+8,7%</b>
Dont Bouchage	52,4	78,4	+49,7%	+11,7%
Dont Elevage	47,1	49,4	+4,7%	+5,3%

Le Groupe Oeneo a réalisé une première partie d'exercice très solide et affiche un chiffre d'affaires semestriel 2016-2017 de 127,8 M€ en progression de 28,4% (+8,7% à données comparables). Comme attendu, la croissance du second trimestre a été plus modérée, certaines commandes ayant été anticipées au premier trimestre, notamment dans l'Elevage.

Les deux divisions sont contributrices à cette croissance semestrielle. La division Bouchage s'appuie sur une bonne dynamique commerciale de la gamme Diam et sur l'apport additionnel de Piedade, consolidée à partir du second semestre en 2015-2016. En Elevage, le Groupe réalise un premier semestre en progression malgré un contexte viticole moins favorable que l'an dernier, avec des vendanges inférieures en volume dans certains pays européens et en Amérique du Sud.

**Bouchage : Plus de 1 milliard de bouchons en liège vendus au premier semestre**

La division Bouchage réalise une très bonne performance sur ce semestre, avec une croissance organique de près de 12% amplifiée par la contribution de Piedade (20,5 M€ de chiffre d'affaires). Le Groupe a dépassé le milliard de bouchons en liège vendus sur les six premiers mois de l'année, une performance parfaitement en phase avec le plan de marche.

Toutes les zones géographiques sont en croissance et globalement homogènes. De nouveaux clients ont notamment été gagnés en France, en Italie, en Espagne et aux Etats-Unis confortant la capacité de la division à renforcer ses parts de marché. La fidélité des clients reste très forte avec un taux de renouvellement de commandes très élevé. Les synergies commerciales entre les équipes Diam et Piedade commencent à porter leurs premiers fruits avec des parts de marché élargies chez un certain nombre de distributeurs.

Le Groupe dépassera sur l'ensemble de l'exercice le cap des 2 milliards de bouchons en liège renforçant sa position de numéro 2 mondial du secteur.

## **Elevage : Renforcement des parts de marché et croissance solide**

Après un premier semestre 2015-2016 exceptionnel (croissance organique de 21%), la division réalise une croissance de 5% sur les six premiers mois de l'année 2016-2017, en dépit de cette base de comparaison élevée.

Cette évolution est d'autant plus satisfaisante que le contexte sur ce semestre a été moins favorable que l'an dernier avec des vendanges plus tardives en Europe et des volumes de récoltes très en retrait dans certaines régions, comme par exemple la Bourgogne qui a été fortement impactée par des événements météorologiques adverses au printemps. La division réussit toutefois à réitérer sa performance globale de l'an dernier en Europe et en France, notamment grâce à une activité grands contenants qui a progressé plus fortement que les autres métiers.

Sur ses autres marchés, la division enregistre des progressions significatives en Amérique du Nord et du Sud, recueillant les fruits de ses investissements commerciaux dans ces zones stratégiques avec le gain de nouvelles propriétés viticoles.

La division Elevage, en phase avec son plan de marche, poursuit sa stratégie de conquête, grâce à son offre unique couvrant l'ensemble, de l'aval à l'amont, de la chaîne de production de vins de qualité dans le monde entier.

### **Prochain rendez-vous : Publication des résultats semestriels le 6 décembre 2016 après bourse**

#### **À propos du Groupe OENEO**

Le groupe Oeneo est un acteur majeur de la filière vitivinicole. Présent dans le monde entier, le groupe s'est spécialisé autour de deux divisions complémentaires :

- le Bouchage, avec la fabrication et la commercialisation de bouchons en liège, technologiques à forte valeur ajoutée avec la gamme DIAM et traditionnels avec la gamme Piedade,
- l'Elevage, en fournissant avec Seguin-Moreau des solutions haut de gamme d'élevage du vin ou de spiritueux aux principaux acteurs du marché et en développant avec Vivelys des solutions innovantes au service du vin (R&D, conseil, systèmes).

#### **Contacts**

<b>Oeneo :</b>	<i>Philippe Doray</i>	<i>01 44 13 44 39</i>	
<b>Actus Finance :</b>	<i>Guillaume Le Floch</i>	<i>01 53 67 36 70</i>	<i>Analystes – Investisseurs</i>
	<i>Alexandra Prisa</i>	<i>01 53 67 36 90</i>	<i>Presse – Médias</i>

#### **OENEO SA**

Société anonyme au capital de 61 635 825 euros  
Siège social : 21 Boulevard Haussmann - 75009 PARIS