

3 mai 2016

## Excellent millésime 2015-2016 : Chiffre d'affaires en forte croissance : +24%

En M€	2014-2015	2015-2016	Variation	Var. à données comparables*
<b>4<sup>ème</sup> trimestre</b>	<b>43,6</b>	<b>57,8</b>	<b>+32,6%</b>	<b>+9,0%</b>
Dont Bouchage	29,0	42,8	+47,6%	+11,3%
Dont Elevage	14,6	15,0	+2,6%	+4,4%
<b>12 mois</b>	<b>170,6</b>	<b>211,3</b>	<b>+23,8%</b>	<b>+9,3%</b>
Dont Bouchage	102,3	129,8	+26,9%	+5,9%
Dont Elevage	68,4	81,5	+19,2%	+14,3%

\* À périmètre et taux de change constants

**Le Groupe Oeneo a réalisé un très bon exercice 2015-2016, en enregistrant un chiffre d'affaires de 211,3 M€ en progression de près de 24%, dont 9,3% en organique. En gagnant de nouvelles parts de marché, le Groupe affirme ainsi son leadership sur chacun de ses marchés.**

**Sur la période janvier à mars 2016, le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 57,8 M€, en hausse de +32,6% (+9,0% à périmètre et change constants).**

**Sur ce 4<sup>ème</sup> trimestre, comme annoncé, la croissance a été tirée par la Division Bouchage, grâce à une accélération de la croissance organique et à la bonne contribution de la société Piedade acquise durant l'exercice. La hausse de l'activité Elevage, plus modérée sur le trimestre, reste très satisfaisante compte tenu d'une base de comparaison élevée, notamment aux Etats-Unis.**

### **Bouchage : Reprise d'une croissance forte sur la fin de l'exercice**

Sur l'exercice 2015-2016, le Groupe a commercialisé plus de 1,7 milliards de bouchons en liège, dont plus de 60% avec la gamme Diam, battant ainsi un nouveau record trimestriel avec près de 340 millions de bouchons de cette gamme vendus (+15%) au 4<sup>ème</sup> trimestre.

L'activité de Piedade, consolidée depuis octobre, est parfaitement en ligne avec les attentes, avec plus de 370 millions de bouchons vendus sur six mois. Les autres bouchons technologiques ont représenté un peu moins de 280 millions de bouchons, en légère hausse par rapport à 2014-2015.

Oeneo dispose aujourd'hui d'une gamme complète de bouchons et d'une force commerciale internationale pouvant adresser l'ensemble des besoins des viticulteurs dans le monde entier. Le Groupe devrait franchir lors de l'exercice 2016-2017 le cap symbolique des 2 milliards de bouchons, confirmant sa position de numéro 2 mondial des bouchons en liège.

## **Elevage : Un exercice remarquable**

La division Elevage a réalisé un très bel exercice, illustré par une croissance organique de 14,4% sur l'ensemble de l'exercice. La performance de la Division est très homogène, aussi bien sur le plan géographique qu'au niveau des activités.

Sur le plan géographique, toutes les zones sont en croissance, avec une mention particulière pour la France et le reste de l'Europe (hors France) qui ont dépassé toutes les attentes.

Sur le plan des activités, la tonnellerie Seguin Moreau, élue pour la 4ème année consécutive « fournisseur de l'année » aux Etats-Unis (\*), a confirmé sa place de marque numéro 1 mondiale, en recueillant les fruits de ses innovations et en s'appuyant sur la satisfaction renouvelée de ses clients. Le bois pour l'œnologie continue également de croître très rapidement soutenu par une demande forte du marché. Enfin, l'intégration de Vivelys (conseils, solutions technologiques) est un succès avec une croissance également forte et une intégration réussie au sein d'Oeneo.

La division s'attachera en 2016-2017 à consolider ses parts de marché et à poursuivre son développement avec une croissance plus modérée, compte tenu de l'excellente performance de l'exercice précédent et d'un contexte qui s'annonce moins porteur notamment aux Etats-Unis.

### **Prochain rendez-vous :**

Publication des résultats annuels 2015-2016 le 14 juin 2016 après bourse

### **À propos du Groupe OENEO**

Le groupe Oeneo est un acteur majeur de la filière vitivinicole. Présent dans le monde entier, le groupe s'est spécialisé autour de deux divisions complémentaires :

- le Bouchage, avec la fabrication et la commercialisation de bouchons en liège, technologiques à forte valeur ajoutée avec la gamme DIAM et traditionnels avec la gamme Piedade,
- l'Elevage, en fournissant avec Seguin-Moreau des solutions haut de gamme d'élevage du vin ou de spiritueux aux principaux acteurs du marché et en développant avec Vivelys des solutions innovantes au service du vin (R&D, conseil, systèmes).

### **Contacts**

<b>Oeneo :</b>	<i>Philippe Doray</i>	<i>01 44 13 44 39</i>	
<b>Actus Finance :</b>	<i>Guillaume Le Floch</i>	<i>01 53 67 36 70</i>	<i>Analystes – Investisseurs</i>
	<i>Alexandra Prisa</i>	<i>01 53 67 36 90</i>	<i>Presse – Médias</i>

(\* ) revue américaine « Vineyard & Winery management » mars/avril 2016